

ISSUE SPECIFIC SUMMARY OF THE CERTIFICATES

Summaries are made up of disclosure requirements known as “Elements”. These elements are numbered in Sections A to E (A.1 to E.7). This summary contains all the Elements required to be included in a summary for the Certificates and the Issuer. Because some Elements are not required to be addressed, there may be gaps in the numbering sequence of the Elements. Even though an Element may be required to be inserted in a summary because of the nature of the Certificates and the Issuer, it is possible that no relevant information can be given regarding the Element. In this case, a short description of the Element should be included in the summary with the mention of “Not Applicable”.

Section A - Introduction and warnings

| Element | | |
|------------|--|---|
| A.1 | <p>This summary must be read as an introduction to the Base Prospectus. Any decision to invest in the Certificates should be based on a consideration of the Base Prospectus as a whole, including any documents incorporated by reference. Where a claim relating to the information contained in this Base Prospectus is brought before a court, the plaintiff may, under the national legislation of Member States of the European Economic Area where the claim is brought, be required to bear the costs of translating the Base Prospectus before the legal proceedings are initiated. Civil liability attaches only to those persons who have tabled the summary, including any translation thereof, but only if the summary is misleading, inaccurate or inconsistent when read together with the other parts of this Base Prospectus or it does not provide, when read together with the other parts of this Base Prospectus, key information in order to aid investors when considering whether to invest in the Certificates.</p> | |
| A.2 | <p>Consent by the Issuer to the use of the Base Prospectus for subsequent resale or final placement by financial intermediaries during the offer period indicated and the conditions attached</p> | <p>Any financial intermediary is entitled, within the limitations of the selling restrictions applicable pursuant to this Base Prospectus, to use this Base Prospectus (as supplemented as the relevant time, if applicable) during the term of validity of this Base Prospectus for purposes of a public offer of Certificates in Germany. (each such financial intermediary, an “Authorised Offeror”).</p> <p>The Base Prospectus may only be delivered to potential investors together with all supplements published before such delivery. Any supplement to the Base Prospectus is available for viewing in electronic form on the Issuer's website (www.ingmarkets.com).</p> <p>When using the Base Prospectus, each relevant Authorised Offeror must ensure that it complies with all applicable laws and regulations in force in the respective jurisdictions.</p> |

| | | |
|--|------------------|---|
| | to such consent. | In the event of an offer being made by an Authorised Offeror, the Authorised Offeror shall provide information to investors on the terms and conditions of the Certificates at the time of that offer. |
|--|------------------|---|

Section B - Issuer

| Element | Title | |
|-------------|---|---|
| B.1 | Legal and commercial name of the Issuer | ING Bank N.V. (the " Issuer ") |
| B.2 | The domicile and legal form of the Issuer, the legislation under which the Issuer operates and its country of incorporation | The Issuer is a public limited company (<i>naamloze vennootschap</i>) incorporated under the laws of The Netherlands on 12 November 1927, with its corporate seat (<i>statutaire zetel</i>) in Amsterdam, The Netherlands. |
| B.4b | A description of any known trends affecting the Issuer and the industries in which it operates | <p>The results of operations of the Issuer are affected by demographics and by a variety of market conditions, including economic cycles, banking industry cycles and fluctuations in stock markets, interest and foreign exchange rates, political developments and client behaviour changes.</p> <p><i>Macroeconomic developments in 2016</i></p> <p><i>Global economic developments</i></p> <p>Similar to 2015, 2016 was not a strong year for the global economy. Growth in the U.S. regained momentum, but the recovery in the Eurozone was not able to shift into higher gear and the Chinese economy continued to slow. However, although uncertainty about the global economic outlook and (geo)political uncertainty led to flares of financial market volatility, the global economy held up relatively well. Concerns about the global economy started in the first quarter, with disappointing data on the Chinese economy and a decline in oil prices. The world's main stock market indices fell 10 to 15 per cent. below 2015 year-end levels and corporate credit risk rose to levels not seen during the previous two-and-a-half years. Currencies of a number of important emerging economies came under downward pressure. Worries eventually faded, and stock markets and oil prices recovered, as the U.S. Federal Reserve signalled it would be cautious and take the state of the global economy into account when raising interest rates, and the Chinese authorities</p> |

implemented measures to support the economy.

Brexit

In late June 2016, financial market volatility increased as the UK surprised markets by deciding to leave the EU (“**Brexit**”). While Sterling depreciated to record lows against the U.S. dollar and the Bank of England loosened monetary policy as a precaution, the immediate economic impact appears relatively limited. Still, there is long-term uncertainty, as the actual Brexit probably will not take place until 2019 at the earliest. It is still unclear what the relationship between the UK and the EU will be after Brexit.

Eurozone developments

Persistent low growth and declining inflation led the European Central Bank (“**ECB**”) to further loosen monetary policy in 2016. This triggered spectacular falls in market interest rates. Also because of Brexit fears, yields on German government bonds with a remaining maturity of 10 years became negative. While similar bonds issued by other Eurozone governments still carried positive yields, they were at historic low levels as well and often negative for shorter maturities. However, in the second half of the year, expectations about a more expansionary fiscal policy in the U.S. following the presidential election victory of Donald Trump, an interest rate increase by the U.S. Federal Reserve, and an increase in oil prices, pushed up capital market interest rates again. ECB policies also resulted in a further decline in the cost of borrowing for Eurozone households and businesses and contributed to a modest increase in credit demand. Marked differences between countries remain, with credit growth generally more positive in northern European countries, while low or negative in southern ones.

Low-interest-rate environment

Persistent low interest rates will, over time, put banks’ net interest income under pressure. On mortgages for instance, the Issuer could be confronted with higher than expected prepayment rates as the difference between rates on

existing mortgages and the prevailing market rate lead customers to refinance. On savings, net interest income may decrease as savings rates approach zero and options to further reduce client rates on savings deposits diminish. The Issuer actively manages its interest-rate risk exposure and successfully maintained the net interest margin on its core lending in 2016. To address the challenge of interest-income erosion, containing costs remains an important goal. The Issuer is also putting more emphasis on generating fee-based income and is reassessing its product characteristics.

Progress on relevant regulatory initiatives

The Single Supervisory Mechanism (“SSM”), the system of banking supervision for Europe, was in effect for the second full year in 2016. In this second year, the daily interactions on supervision between the ECB, national competent authorities like the Dutch Central Bank in The Netherlands and banks were streamlined further.

The ECB in particular took important steps to communicate its expectations to the banking sector and public at large. For example, the ECB provided detailed information about its annual Supervisory Review and Evaluation Process and its findings based on its sector-wide thematic review on risk governance and appetite. Such transparency helps support the banking union in coming together, as well as the efficiency and effectiveness of the ECB’s supervision.

The Issuer remains a supporter of the SSM. With its strong European footprint, the Issuer has a clear interest in the proper functioning of European financial markets and in a harmonised approach to European banking supervision. The Issuer believes that this will contribute to a more efficient use of capital across Europe. As banks’ customers are more able to realise their ambitions, the European economy’s growth prospects will benefit. Harmonisation will also help the Issuer accelerate its Think Forward strategy to create one digital banking platform across borders.

| | | |
|--|--|---|
| | | <p>The Issuer expects benefits from harmonised supervision to materialise over the coming years with converging supervisory practices, stress testing, streamlined reporting, and the cross-border flow of capital and liquidity.</p> <p>Alongside the SSM, the Single Resolution Mechanism (“SRM”) came into force on 1 January 2016. It aims to ensure an orderly resolution process for failing banks. With SSM and SRM, two of the three pillars of the Banking Union have been established.</p> <p>The last remaining pillar, mutualisation of deposit guarantee schemes, is progressing at a much slower pace than the first two pillars. Lack of a common European deposit guarantee scheme leaves the eurozone potentially vulnerable to interdependence between banks and governments, despite the existence of the SSM and SRM.</p> <p>The second EU Directive on Payment Services (“PSDII”) was adopted in October 2015 and will be implemented in the coming years. It will create an EU-wide single market for payment initiation services and account information services. Its main objective is to promote innovation and competition in the EU payments market. The Issuer welcomes this development and sees the PSDII as an opportunity to develop new and innovative ways of serving the Issuer’s customers. At the same time, the Issuer finds it important regulators take into account the changing competitive landscape and support financial services providers who embrace innovation and new ways of doing business and should ensure they can compete on a level playing field with newcomers.</p> <p>In November 2016, the EC launched the review of the existing Capital Requirements Regulation and Directive, and Bank Recovery and Resolution Directive regulation. These draft EC proposals are subject to approval by the European Parliament and Council. They consist of important new regulatory</p> |
|--|--|---|

requirements for banks, including the Net Stable Funding Ratio, the leverage ratio, review of the trading book and counterparty credit risk. The proposal also includes changes to transpose the Financial Stability Board's Total Loss-Absorbing Capacity term sheet into EU law and introduces a harmonised approach for creditor hierarchy in Europe.

Regulatory costs and uncertainty

ING's regulatory costs increased 36.3 per cent. in 2016. One main reason were costs for the new Dutch deposit guarantee scheme (EUR 129 million in 2016 compared with zero in 2015). A new European rule says that banks must pay into these deposit guarantee schemes on a regular basis and not just after a bank failure.

Bank taxes were also a major reason for higher costs in 2016. This taxes a part of the Issuer's balance sheet on which the Issuer already pays tax in The Netherlands. There is no European regulation on bank taxes and little coordination between countries addressing the fact that banks pay the same taxes in more than one country. The Issuer hopes that, as is already the case in Germany and foreseen in France, bank taxes will be abolished in The Netherlands and in other countries that still require them.

Other new regulation also contributed to the rise in costs for 2016, such as the SRM mentioned above. This required banks to begin paying contributions to the Single Resolution Fund as of January 2016.

A prominent source of regulatory uncertainty in 2016 was the Basel Committee on Banking Supervision ("BCBS") proposals regarding risk-weighted assets. The proposals are intended to make risk-weight calculation simpler and more comparable across banks, limiting the use of banks' own internal models. The Issuer believes that the Basel proposals could allocate too high a risk weight to various lending activities, in particular mortgages, corporates and specialised lending. This would not be

| | | |
|--|--|---|
| | | <p>in line with historical loss rates and distorts sound economic incentives. The Issuer does support increased comparability of internal models and therefore supports initiatives to address undue risk variability. It is involved in ECB and European Banking Authority work underway to address this, such as the Targeted Review of Internal Models by the ECB. Apart from the proposals in the area of credit risk, the BCBS is also considering changes in the areas of operational and market risk. The continuing uncertainty is detrimental for banks and the economy at large.</p> <p>Other uncertainties concern loss-absorption requirements, which have not yet been finalised in the EU. The Financial Stability Board's total loss-absorbing capacity term sheet still has to be transposed into EU law before it is clear how to calculate the minimum requirement for own funds and eligible liabilities.</p> <p>The range and complexity of non-prudential regulation is increasing. Regulation is becoming more stringent in areas like customer due diligence and transaction monitoring to prevent and report money laundering, terrorist financing, and fraud. Regulations such as the Common Reporting Standard and certain provisions of the U.S. Internal Revenue Code of 1986, commonly known as FATCA, which require financial institutions to report detailed client-related information to competent authorities, are also adding to banks' regulatory burden. There are a number of risks in areas where applicable regulations are unclear, subject to multiple interpretations or under development, are in conflict with each other, or where regulators revise their guidance or courts overturn previous rulings. Meeting all these requirements within the strict timelines that have been set poses a significant operational challenge for banks. Regulations also need to strike a proper balance between consumer protection and innovation to allow banks to compete in the new competitive environment.</p> <p><i>Competitive landscape</i></p> <p>Technology is removing a number of the barriers to entry that once insulated</p> |
|--|--|---|

| | | |
|-------------|--|---|
| | | <p>the Issuer’s business. The Issuer faces competition from many different directions, with relatively new players providing more segmented offers to its customers and clients. Technology giants, payment specialists, retailers, telecommunication companies, crowd-funding initiatives and aggregators are all encroaching on the market for traditional banking services. Its customers, in turn, are willing to consider these offers.</p> <p>Banks strive to act in the interests of their customers. Safe banking requires specific knowledge of financial services, in-depth knowledge of customers, and rigorous risk-management systems. As competition from outside the banking sector continues to increase, the Issuer has to become faster, more agile and more innovative.</p> <p>The Issuer’s long track record and strong brand place it well to seize these opportunities and become a better company for all of its stakeholders. The Issuer is a leader in digital banking, and it has scale combined with local market expertise. It is investing in building profitable, mutually beneficial relationships with its customers based on the quality of its service and the differentiating experience it offers them. The Issuer intends to be even clearer about the strategic choices it makes.</p> |
| B.5 | A description of the Issuer’s group and the Issuer’s position within the group | <p>The Issuer is part of ING Groep N.V. (“ING Group”). ING Group is the holding company of a broad spectrum of companies (together called “ING”) offering banking, investments, life insurance and retirement services to meet the needs of a broad customer base. The Issuer is a wholly-owned, non-listed subsidiary of ING Group and currently offers Retail Banking services to individuals and small and medium-sized enterprises in Europe, Asia and Australia and Commercial Banking services to customers around the world, including multinational corporations, governments, financial institutions and supranational organisations.</p> |
| B.9 | Profit forecasts or estimates | <p>Not Applicable. The Issuer has not made any public profit forecasts or profit estimates.</p> |
| B.10 | Qualifications in the Auditors' report | <p>Not Applicable. The audit reports on the audited financial statements of the Issuer for the years ended 31 December 2015 and 31 December 2016 are unqualified.</p> |

| B.12 | Selected historical key financial information / Significant or material adverse change | <p><i>Key Consolidated Figures ING Bank N.V.:(1)</i> (in EUR millions)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th style="text-align: right;"><u>2016</u></th> <th style="text-align: right;"><u>2015</u></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="3">Balance Sheet⁽²⁾</td> </tr> <tr> <td>Total assets.....</td> <td style="text-align: right;">843,919</td> <td style="text-align: right;">1,001,992</td> </tr> <tr> <td>Total equity.....</td> <td style="text-align: right;">44,146</td> <td style="text-align: right;">41,495</td> </tr> <tr> <td>Deposits and funds borrowed ⁽³⁾.....</td> <td style="text-align: right;">664,365</td> <td style="text-align: right;">823,568</td> </tr> <tr> <td>Loans and advances..</td> <td style="text-align: right;">562,873</td> <td style="text-align: right;">700,007</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Results⁽⁴⁾</td> </tr> <tr> <td>Total Income.....</td> <td style="text-align: right;">17,514</td> <td style="text-align: right;">17,070</td> </tr> <tr> <td>Operating expenses.....</td> <td style="text-align: right;">10,603</td> <td style="text-align: right;">9,308</td> </tr> <tr> <td>Additions to loan loss provisions.....</td> <td style="text-align: right;">974</td> <td style="text-align: right;">1,347</td> </tr> <tr> <td>Result before tax.....</td> <td style="text-align: right;">5,937</td> <td style="text-align: right;">6,415</td> </tr> <tr> <td>Taxation.....</td> <td style="text-align: right;">1,635</td> <td style="text-align: right;">1,684</td> </tr> <tr> <td>Net result (before minority interests).....</td> <td style="text-align: right;">4,302</td> <td style="text-align: right;">4,731</td> </tr> <tr> <td>Attributable to Shareholders of the parent.....</td> <td style="text-align: right;">4,227</td> <td style="text-align: right;">4,659</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Ratios (in %)</td> </tr> <tr> <td>BIS ratio⁽⁵⁾.....</td> <td style="text-align: right;">17.42</td> <td style="text-align: right;">16.04</td> </tr> <tr> <td>Tier-1 ratio⁽⁶⁾.....</td> <td style="text-align: right;">14.41</td> <td style="text-align: right;">13.43</td> </tr> </tbody> </table> | | <u>2016</u> | <u>2015</u> | Balance Sheet⁽²⁾ | | | Total assets..... | 843,919 | 1,001,992 | Total equity..... | 44,146 | 41,495 | Deposits and funds borrowed ⁽³⁾ | 664,365 | 823,568 | Loans and advances.. | 562,873 | 700,007 | Results⁽⁴⁾ | | | Total Income..... | 17,514 | 17,070 | Operating expenses..... | 10,603 | 9,308 | Additions to loan loss provisions..... | 974 | 1,347 | Result before tax..... | 5,937 | 6,415 | Taxation..... | 1,635 | 1,684 | Net result (before minority interests)..... | 4,302 | 4,731 | Attributable to Shareholders of the parent..... | 4,227 | 4,659 | Ratios (in %) | | | BIS ratio ⁽⁵⁾ | 17.42 | 16.04 | Tier-1 ratio ⁽⁶⁾ | 14.41 | 13.43 |
|--|--|--|-------------|-------------|-------------|------------------------------------|--|--|-------------------|---------|-----------|-------------------|--------|--------|--|---------|---------|----------------------|---------|---------|------------------------------|--|--|-------------------|--------|--------|-------------------------|--------|-------|--|-----|-------|------------------------|-------|-------|---------------|-------|-------|---|-------|-------|---|-------|-------|----------------------|--|--|--------------------------------|-------|-------|-----------------------------------|-------|-------|
| | | | <u>2016</u> | <u>2015</u> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Balance Sheet⁽²⁾ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Total assets..... | 843,919 | 1,001,992 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Total equity..... | 44,146 | 41,495 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Deposits and funds borrowed ⁽³⁾ | 664,365 | 823,568 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Loans and advances.. | 562,873 | 700,007 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Results⁽⁴⁾ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Total Income..... | 17,514 | 17,070 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Operating expenses..... | 10,603 | 9,308 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Additions to loan loss provisions..... | 974 | 1,347 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Result before tax..... | 5,937 | 6,415 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Taxation..... | 1,635 | 1,684 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Net result (before minority interests)..... | 4,302 | 4,731 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Attributable to Shareholders of the parent..... | 4,227 | 4,659 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Ratios (in %) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| BIS ratio ⁽⁵⁾ | 17.42 | 16.04 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Tier-1 ratio ⁽⁶⁾ | 14.41 | 13.43 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <p>Notes:</p> <p>(1) These figures have been derived from the audited 2016 annual consolidated accounts of ING Bank N.V. in respect of the financial years ended 31 December 2016, 2015 . Loans and advances to customers and Customer deposits as at 31 December 2015 are adjusted as a result of a change in accounting policies. Reference is made to Note 1 ‘Accounting policies’ – Changes in accounting policies 2016 in the Annual Account of ING Bank N.V.</p> <p>(2) At 31 December.</p> <p>(3) Figures including Banks and Debt securities.</p> <p>(4) For the year ended 31 December.</p> <p>(5) BIS ratio = BIS capital as a percentage of Risk Weighted Assets (based on Basel III phased-in)</p> <p>(6) Tier-1 ratio = Available Tier-1 capital as a percentage of Risk Weighted Assets. Note: As of 2014, these Risk Weighted Assets are based on Basel III phased-in.</p> <p><i>Significant or Material Adverse Change</i></p> <p>At the date hereof, there has been no significant change in the financial</p> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

| | | |
|-------------|--|---|
| | | <p>position of ING Bank N.V. and its consolidated subsidiaries since 30 June 2017.</p> <p>At the date hereof, there has been no material adverse change in the prospects of ING Bank N.V. since 31 December 2016.</p> |
| B.13 | Recent material events particular to the Issuer's solvency | Not Applicable. There are no recent events particular to the Issuer which are to a material extent relevant to the evaluation of the Issuer's solvency. |
| B.14 | Dependence upon other group entities | <p>The description of the group and the position of the Issuer within the group is given under B.5 above.</p> <p>Not Applicable. The Issuer is not dependent upon other entities within ING Group.</p> |
| B.15 | A description of the Issuer's principal activities | The Issuer currently offers retail banking services to individuals, small and medium-sized enterprises and mid-corporates in Europe, Asia and Australia and commercial banking services to customers around the world, including multinational corporations, governments, financial institutions and supranational organisations. |
| B.16 | Extent to which the Issuer is directly or indirectly owned or controlled | The Issuer is a wholly-owned, non-listed subsidiary of ING Groep N.V. |
| B.17 | Credit ratings assigned to the Issuer or its debt securities | The Certificates to be issued are not rated |

Section C - Securities

| Element | Title | |
|---------|--|--|
| C.1 | A description of the type and class of securities being offered and/or admitted to trading, including any security identification number | <p>The Certificates described in this summary are financial instruments which may be issued under the Certificates Programme.</p> <p>The Certificates are open ended investment instruments without a fixed maturity or expiration date and are designated “Open Ended Certificates” for the purpose of the Programme, which can be exercised by the Certificateholder. The Certificates can be terminated by the Issuer and may automatically terminate if the Underlying (as defined below) reaches a pre-determined level (a “Stop Loss Event”).</p> <p>The Certificates are Long Certificates (as defined below). (The marketing name for the securities is: Mini Futures)</p> |
| | | <p>Series Number: 83823</p> <p>Tranche Number: 1</p> <p>Aggregate Nominal Amount:</p> <p>(i) Series: 2000000</p> <p>(ii) Tranche: 1</p> <p>ISIN Code: DE000NG2B069</p> <p>WKN Code: NG2B06</p> |
| C.2 | Currency of the securities issue | The Certificates are denominated in EUR |
| C.5 | A description of any restrictions on the free transferability of the securities | Certain customary restrictions on offers, sale and delivery of Certificates and of the distribution of offering material in the United States, the European Economic Area, France, The Netherlands, Poland and the United Kingdom apply. |
| C.8 | A description of rights attached to the Certificates, including ranking and any limitations to those rights | <p><i>Status</i></p> <p>The Certificates will constitute direct, unsubordinated and unsecured obligations of the Issuer and will rank <i>pari passu</i> among themselves and (save for certain debts required to be preferred by law) equally with all other unsecured obligations (other than subordinated obligations, if any) of the Issuer from time to time outstanding.</p> <p><i>Taxation</i></p> |

| | | |
|-------------|--|--|
| | | <p>The Issuer is not liable for or otherwise obliged to pay any tax, duty, withholding or other payment which may arise as a result of the ownership, transfer, exercise or enforcement of any Certificate and all payments made by the Issuer are subject to any such tax, duty, withholding or other payment which may be required to be made, paid, withheld or deducted.</p> <p><i>Governing law</i></p> <p>The Certificates will be governed by, and construed in accordance with, English law.</p> <p><i>Optional termination</i></p> <p>The Certificates can be terminated by the Issuer following an Issuer Call and can also be exercised by Certificateholders on specified dates, in each case, upon notice.</p> <p><i>Issue Price</i></p> <p>EUR 1.3</p> |
| C.9 | <p>Interest: The interest rate and the due dates for interest</p> <p>Redemption: The maturity date, amortisation and repayment procedures</p> <p>Representative of the debt security holders</p> | <p>Not Applicable. The Certificates do not bear interest.</p> <p>The Certificates will entitle the holder thereof (on due exercise and subject to certification as to non-U.S. beneficial ownership) to receive a cash amount (if any) calculated in accordance with the relevant terms and conditions.</p> <p>Not Applicable</p> |
| C.10 | <p>If the security has a derivative component, an explanation of how the value of the investment is affected by the value of the underlying instrument</p> | <p>The Certificates are Long Certificates.</p> <p>“Long Certificates” are certificates that are designed to enable the investor to profit from rising markets by tracking the Underlying. If the value of the Underlying rises, the value of the Long Certificate is also expected to rise, subject to the cost of financing provided by the Issuer, movements in any applicable foreign exchange rate and any expenses. The difference between a Long Certificate and an ordinary certificate is that in the case of a Long Certificate, the amount needed to invest to give the same participation rate in the Underlying is usually considerably less.</p> |

| | | |
|-------------|---|--|
| C.11 | Application for admission to trading and distribution in a regulated market | Application is expected to be made by the Issuer (or on its behalf) for the Certificates to be admitted to trading on with effect from Application will be made for admission to trading of the Certificates on the unregulated market (Freiverkehr) of the Frankfurt Stock Exchange with effect of the Issue Date. |
| C.15 | Description of how the value of the investment is affected by the value of the underlying instrument(s) | Certificates track the Underlying in a linear manner on an open ended basis. The amount needed to invest in a Certificate to give the same participation rate in the Underlying as a direct investment in the Underlying is considerably less. Therefore, the percentage gain if the Underlying rises and the percentage loss if the Underlying falls, is higher in Certificates than in a direct investment in the Underlying. |
| C.16 | The expiration or maturity date of the derivative securities | The Certificates are open ended investment instruments without a fixed maturity or expiration date, which can be exercised by Certificateholders on an exercise date on notice. The Certificates can be terminated by the Issuer upon notice and may automatically terminate following a Stop Loss Event. |
| C.17 | A description of the settlement procedure of the securities | The Certificates are cleared through (and payments in respect of the Certificates shall accordingly be made in accordance with the rules of Clearstream Banking AG, Eschbom (Clearstream, Frankfurt). |
| C.18 | A description of how the return on derivative securities takes place | Each issue of Certificates will entitle the holder thereof (on due exercise and subject to certification as to non-U.S. beneficial ownership) to receive a cash amount (if any) on the settlement date, calculated by reference to the value of the Underlying and subject to the deduction of financing costs and expenses. Following a Stop Loss Event, the Certificates pay an amount determined by reference to the value of the Underlying on one or more specified days, subject to the certificate entitlement. |
| C.19 | Final reference price of the underlying | The final reference price of the Underlying shall be an amount equal to the value of the Underlying on the relevant valuation date, determined by the Calculation Agent by reference to a publicly available source. |
| C.20 | A description of the type of the underlying and where the information on the underlying can be found | The Certificates are linked to an index(the “ Underlying ”). Information on the underlying can be found at Bloomberg (Bloomberg code: NKY <Index>). |

Section D - Risks

| Element | Title | |
|------------|--|--|
| D.2 | Key information on key risks that are specific to the Issuer or its industry | <p>Because the Issuer is part of a financial services company conducting business on a global basis, the revenues and earnings of the Issuer are affected by the volatility and strength of the economic, business, liquidity, funding and capital markets environments specific to the geographic regions in which it conducts business. The on-going turbulence and volatility of such factors have adversely affected, and may continue to adversely affect the profitability, solvency and liquidity of the business of the Issuer. The Issuer has identified a number of specific factors which could adversely affect its business and ability to make payments due under the Certificates. These factors include:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● continued risk of resurgence of turbulence and on-going volatility in the financial markets and the economy generally ● adverse capital and credit market conditions as well as changes in regulations ● the default of a major market participant ● interest rate volatility and other interest rate changes ● changes in financial services laws and/or regulations ● inability to increase or maintain market share ● inability of counterparties to meet their financial obligations ● market conditions and increased risk of loan impairments ● failures of banks falling under the scope of state compensation schemes ● negative effects of inflation and deflation ● inability to manage risks successfully through derivatives ● inability to retain key personnel ● inability to protect intellectual property and possibility of being subject to infringement claims ● deficiencies in assumptions used to model client behaviour for market risk calculations ● liabilities incurred in respect of defined benefit retirement plans ● inadequacy of risk management policies and guidelines”. ● regulatory risks ● claims from customers who feel misled or treated unfairly ● ratings downgrades or potential downgrades |

| | | |
|-----|---|---|
| | | <ul style="list-style-type: none"> ● operational risks such as systems disruptions or failures, breaches of security, cyber attacks, human error, changes in operational practices or inadequate controls ● adverse publicity, claims and allegations, litigation and regulatory investigations and sanctions”. |
| D.3 | Key information on the key risks that are specific to the Certificates: | <p>The following key risks may arise in respect of the Certificates:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● The Certificates may be terminated by the Issuer and may automatically terminate if the Underlying reaches a pre-determined level. Investors in the Certificates should be aware that their entire investment may be lost if the Underlying is at an unfavourable level upon exercise or termination, as the case may be. ● A feature of the Certificates is the stop-loss which, if breached, will result in the early termination of the Certificates. ● The Certificates are Long Certificates which entail particular risks. “Long Certificates” are certificates that are designed to enable the investor to profit from rising markets by tracking the Underlying. If the value of the Underlying rises, the value of the long Certificate is expected to rise, subject to the cost of financing provided by the Issuer, movements in any applicable foreign exchange rate and any expenses. ● There may not be a secondary market in the Certificates. As a consequence, liquidity in the Certificates should be considered as a risk. In the event that such a secondary market does not develop, an investor selling the Certificates is unlikely to be able to sell its Certificates or at prices that will provide him with a yield comparable to similar investments that have developed a secondary market. ● The Issuer and/or its affiliates may enter into transactions or carry out other activities in relation to the Underlying which may affect the market price, liquidity or value of the Underlying and/or the Certificates in a way which could be adverse to the interest of the Certificateholders. ● The Certificates convey no interest in the Underlying to the investors. The Issuer may choose not to hold the Underlying or any derivative contracts linked to the Underlying. ● The Calculation Agent may make adjustments as a result of certain corporate actions affecting the Underlying. In making such adjustments, the Calculation Agent is entitled to exercise substantial discretion and may be subject to conflicts of interest. ● Certificates not exercised in accordance with the Conditions will (where |

| | | |
|-----|---|--|
| | | <p>exercise is required) expire worthless.</p> <ul style="list-style-type: none"> ● The Issuer may elect to cancel the Certificates early should U.S. withholding tax apply to any current or future payments on the Certificates. ● The Issuer may terminate the Certificates early if it determines that the performance of its obligations under the Certificates or that maintaining its hedging arrangement (if any) is no longer legal or practical in whole or in part for any reason. ● Credit ratings assigned to the Certificates may not reflect the potential impact of all the risks that may affect the value of the Certificates. ● The investment activities of investors may be restricted by legal investment laws and regulations, or by the review or regulation by certain authorities. ● Under certain circumstances the Issuer may make modifications to the Certificates without the consent of the Certificateholders which may affect the Certificateholders' interest. ● Expenses may be payable by investors. ● The holders may not receive payment of the full amounts due in respect of the Certificates as a result of amounts being withheld by the Issuer in order to comply with applicable laws. |
| D.6 | Risk warning that investors may lose value of entire investment or part of it | <p>The capital invested in the Certificates is at risk. Consequently, the amount a prospective investor may receive on redemption of its Certificates may be less than the amount invested by it and may be zero.</p> <p>Investors will lose up to the entire value of their investment if:</p> <ol style="list-style-type: none"> (a) the investor sells its Certificates prior to the scheduled redemption in the secondary market at an amount that is less than the initial purchase price; (b) the Issuer is subject to insolvency or bankruptcy proceedings or some other event which negatively affects the Issuer's ability to repay amounts due under the Certificates; (c) the Certificates are redeemed early for reasons beyond the control of the Issuer, (such as a change of applicable law or market event in relation to the underlying asset(s)) and the amount paid or delivered is less than the initial purchase price; (d) the Certificates are subject to certain adjustments or alternative valuations following certain disruptive market events that result in |

| | | |
|--|--|--|
| | | <p>the amount to be paid or delivered being reduced to an amount or value that is less than the initial purchase price; and/or</p> <p>(e) the relevant payout conditions do not provide for full repayment of the initial purchase price upon redemption or specified early redemption and the underlying asset(s) perform(s) in such a manner that the amount due under the Certificates is less than the initial purchase price.</p> |
|--|--|--|

Section E - Offer

| Element | Title | |
|---------|---|--|
| E.2b | Reasons for the offer and the use of proceeds when different from making profit and/or hedging risk | The net proceeds from the issue of the Certificates will be applied by the Issuer for its general corporate purposes. |
| E.3 | Terms and conditions of the offer | There is no subscription period and the offer of Certificates is not subject to any conditions imposed by the Issuer. |
| E.4 | Interest of natural and legal persons involved in the issue/offer | Save for any fees payable to the Dealers, so far as the Issuer is aware, no person involved in the issue of the Notes has an interest material to the offer. The Dealers and their affiliates have engaged, and may in the future engage, in investment banking and/or commercial banking transactions with, and may perform other services for, the Issuer and its affiliates in the ordinary course of business. |
| E.7 | Estimated expenses charged to the investor by the Issuer or the offeror. | There are no expenses charged to the investor by the Issuer or any Authorised Offeror with respect to the Programme generally or by the Issuer in connection with the specific issue of the Certificates; however, such expenses may be charged by the Authorised Offeror in connection with the specific issue of the Certificates. If so, the Authorised Offeror will be under a statutory obligation to provide investors with related information. |

ZUSAMMENFASSUNG ZU DEN NICHT-STEUERBEFREITEN PD-ZERTIFIKATEN

Diese Zusammenfassung gilt ausschließlich für Nicht-Steuerbefreite PD-Zertifikate.

Eine Zusammenfassung setzt sich aus offen zu legenden Angaben zusammen, die als "Elemente" bezeichnet werden. Diese Elemente werden in nummerierten Abschnitten aufgeführt, die von A bis E gegliedert sind (A.1 bis E.7). Diese Zusammenfassung beinhaltet sämtliche erforderlichen Elemente, die in die Zusammenfassung zu den Zertifikaten und zur Emittentin aufgenommen werden müssen. Da auf einige Elemente nicht eingegangen werden muss, können Lücken in der Gliederungsreihenfolge der Elemente vorhanden sein. Obwohl ein Element aufgrund des Wesens der Zertifikate und der Emittentin möglicherweise in die Zusammenfassung aufgenommen werden muss, kann es sein, dass keinerlei relevante Informationen in Bezug auf dieses Element angegeben werden können. In diesem Fall muss eine Beschreibung des Elements mit dem Vermerk: "Nicht zutreffend" in die Zusammenfassung aufgenommen werden.

Abschnitt A - Einleitung und Warnhinweis

| Element | Titel | |
|---------|--|---|
| A.1 | Warnhinweis und Einleitung | Diese Zusammenfassung ist als Einleitung zum Basisprospekt zu lesen. Jede Entscheidung, in diese Zertifikate zu investieren, muss unter Berücksichtigung des Basisprospekts als Ganzes getroffen werden, einschließlich der durch Bezugnahme aufgenommenen Unterlagen. Wenn ein Anspruch in Bezug auf die im Basisprospekt enthaltenen Informationen gerichtlich geltend gemacht wird, so kann die Klagepartei gemäß nationaler Gesetzgebung der Mitgliedsländer des Europäischen Wirtschaftsraums, in dem Klage erhoben wird, verpflichtet sein, die Kosten der Übersetzung des Basisprospektes zu tragen, bevor gerichtliche Verfahren eingeleitet werden. Eine zivilrechtliche Haftung ist nur für die Personen gegeben, die die Zusammenfassung erstellt haben, einschließlich einer Übersetzung derselben, jedoch nur, wenn die Zusammenfassung, wenn sie zusammen mit den anderen Teilen des Basisprospekts gelesen wird, irreführend, unrichtig oder widersprüchlich ist, oder in dem Fall, dass die Zusammenfassung, wenn sie zusammen mit den anderen Teilen des Basisprospekts gelesen wird, nicht die wesentlichen Informationen enthält, die notwendig sind, um die Anleger bei der Überlegung, ob sie in die Zertifikate investieren, zu unterstützen. |
| A.2 | Die Zustimmung der Emittentin zur Verwendung des Basisprospekts für die anschließende Weiterver-äüßerung | Jeder Finanzintermediär ist im Rahmen der nach Maßgabe dieses Basisprospekts anwendbaren Verkaufsbeschränkungen berechtigt, diesen Basisprospekt (gegebenenfalls in seiner jeweils ergänzten Fassung) während der Gültigkeitsdauer dieses Basisprospekts für Zwecke eines öffentlichen Angebots der Zertifikate in Deutschland zu verwenden (jeder solche Finanzintermediär wird als ein " Autorisierter Anbieter " bezeichnet). Der Basisprospekt darf potenziellen Anlegern nur zusammen mit allen vor einer solchen |

| | | |
|--|---|---|
| | <p>oder die endgültige Platzierung durch Finanzintermediäre während der angegebenen Angebotsfrist sowie die Bedingungen, die mit einer derartigen Zustimmung verbunden sind</p> | <p>Auslieferung veröffentlichten Nachträgen ausgeliefert werden. Alle Nachträge zum Basisprospekt stehen in elektronischer Form auf der Webseite der Emittentin zur Einsichtnahme zur Verfügung (<i>www.ingmarkets.com</i>).</p> <p>Bei der Verwendung des Basisprospekts muss jeder Autorisierte Anbieter sicherstellen, dass er alle in den jeweiligen Rechtsordnungen geltenden anwendbaren Gesetze und Vorschriften beachtet.</p> <p>Falls ein Angebot von einem Autorisierten Anbieter durchgeführt wird, liefert der Autorisierte Anbieter den Anlegern zum Zeitpunkt des Angebots Informationen zu den Bedingungen der Zertifikate.</p> |
|--|---|---|

Abschnitt B – Emittentin

| Element | Titel | |
|-------------|---|---|
| B.1 | Gesetzliche und kommerzielle Bezeichnung der Emittentin | ING Bank N.V. (die " Emittentin ") |
| B.2 | Der Sitz und die Rechtsform der Emittentin, die Rechtsvorschriften, nach denen die Emittentin tätig ist und das Land der Unternehmensgründung | Die Emittentin ist eine Aktiengesellschaft (<i>naamloze vennootschap</i>) gemäß den Gesetzen der Niederlande, gegründet am 12. November 1927, mit Unternehmenssitz (<i>statutaire zetel</i>) in Amsterdam, Niederlande. |
| B.4b | Eine Beschreibung etwaiger bekannter Trends, die die Emittentin und die Branchen betreffen, in denen sie tätig ist | <p>Die Ertragslage der Emittentin wird durch demografische Aspekte und durch eine Vielzahl von Marktbedingungen beeinflusst, einschließlich der Wirtschaftszyklen, der Zyklen der Bankenbranche und der Schwankungen an den Aktienmärkten, durch Zinsen und Wechselkurse, politische Entwicklungen und Änderungen des Kundenverhaltens.</p> <p><i>Makroökonomische Entwicklungen im Jahr 2016</i></p> <p><i>Weltwirtschaftliche Entwicklungen</i></p> <p>Ähnlich wie 2015 war das Jahr 2016 weltwirtschaftlich kein starkes Jahr. Zwar zog das Wachstum in den USA wieder an, doch in der Eurozone gelang es nicht, die Erholung zu beschleunigen, und auch die chinesische Wirtschaft blieb weiterhin schwach. Die Weltwirtschaft konnte sich jedoch trotz zeitweise volatiler Finanzmärkte, die von Unsicherheiten bezüglich der weltwirtschaftlichen Perspektive und (geo-)politischen Entwicklungen verursacht wurden, verhältnismäßig gut behaupten. Besorgnis bezüglich der weltwirtschaftlichen Entwicklung setzte im ersten Quartal mit den enttäuschenden Daten zur chinesischen Wirtschaft und dem Rückgang der Ölpreise ein. Die Indizes der weltweiten Hauptaktienmärkte fielen 10 bis 15</p> |

Prozent unterhalb der 2015-Jahresendstände und das Firmenkreditrisiko stieg auf Stände an, die in den vorangegangenen zweieinhalb Jahren nicht beobachtet wurden. Die Währungen einer Reihe wichtiger Schwellenländer gerieten unter einem abwärtstreibenden Druck. Die Besorgnis ließ schließlich nach, und die Aktienmärkte und Ölpreise erholten sich, als die US-Notenbank signalisierte, dass sie vorsichtig vorgehen und bei einer Erhöhung der Zinssätze die Weltwirtschaftslage berücksichtigen würde. Die chinesischen Behörden führten Maßnahmen zur Stützung der Wirtschaft durch.

Brexit

Ende Juni 2016 nahm die Volatilität in den Finanzmärkten zu, als das Vereinigte Königreich die Märkte mit seiner Entscheidung für einen Austritt aus der EU ("**Brexit**") überraschte. Während der Kurs des Pfund Sterling auf ein Rekordtief gegenüber den US-Dollar sank und die Bank von England ihre Geldpolitik vorsorglich lockerte, erscheinen die unmittelbaren Auswirkungen auf die Wirtschaft relativ begrenzt. Dennoch bestehen langfristig Unsicherheiten, da der eigentliche Brexit frühestens 2019 erfolgen wird. Es ist noch unklar, wie sich die Beziehungen zwischen dem Vereinigten Königreich und der EU nach dem Brexit gestalten werden.

Entwicklungen in der Eurozone

Das anhaltend schwache Wachstum und die rückläufige Inflation haben die Europäische Zentralbank ("**EZB**") dazu veranlasst, ihre Geldpolitik im Jahr 2016 weiter zu lockern. Dies führte zu einem spektakulären Rückgang der Marktzinsen. Auch aufgrund von Brexit-Ängsten ergaben sich negative Renditen für deutsche Bundesanleihen mit einer Restlaufzeit von 10 Jahren. Obwohl für vergleichbare Anleihen anderer Staaten der Eurozone noch positive Renditen verzeichnet wurden, erreichten auch sie historische Tiefststände und waren bei den kürzeren Laufzeiten oftmals negativ. In der zweiten Jahreshälfte ergab sich jedoch aufgrund der erwarteten expansiveren Fiskalpolitik in den USA nach dem Sieg von Donald Trump in der Präsidentschaftswahl, einer Zinserhöhung der US-Notenbank sowie einer Erhöhung der Ölpreise wieder ein Aufschwung bei den Kapitalmarktzinsen. Die Politik der EZB führte außerdem zu einem weiteren Rückgang der Kreditkosten für die Haushalte und Unternehmen in der Eurozone und trug zu einer moderaten Erhöhung der Kreditnachfrage bei. Bei einem generell

positiveren Kreditwachstum in den nordeuropäischen Ländern, das in den südeuropäischen Ländern niedrig oder sogar negativ ausfällt, bleiben erhebliche Unterschiede zwischen den einzelnen Ländern bestehen.

Niedrigzinsumfeld

Durch die anhaltend niedrigen Zinssätze wird das Zinsergebnis von Banken mit der Zeit unter Druck geraten. Bei Hypothekendarlehen beispielsweise könnte die Emittentin mit einer höheren Quote vorzeitiger Rückzahlungen als angenommen konfrontiert werden, da die Differenz zwischen den Zinssätzen beim Hypothekenbestand und dem vorherrschenden Marktzinssatz Kunden zur Refinanzierung veranlasst. Im Sparsbereich kann das Zinsergebnis sinken, weil die Zinssätze für Spareinlagen fast bei null liegen und die Möglichkeiten für eine weitere Senkung der Kundenzinssätze bei Spareinlagen schwinden. Die Emittentin steuert ihr Zinsänderungsrisiko aktiv und konnte 2016 die Zinsmarge in ihrem zentralen Kreditgeschäft erfolgreich halten. Die Kostendämpfung ist weiterhin ein wichtiges Ziel, um dadurch der Herausforderung eines Verfalls des Zinsergebnisses zu begegnen. Darüber hinaus konzentriert sich die Emittentin stärker auf die Generierung gebührenbasierter Erträge und unterzieht die Merkmale ihrer Produkte einer erneuten Überprüfung.

Fortschritte bei relevanten aufsichtsrechtlichen Initiativen

Der Einheitliche Bankenaufsichtsmechanismus (Single Supervisory Mechanism – "SSM") in Europa war 2016 das zweite volle Jahr in Kraft. In diesem zweiten Jahr wurden die täglichen aufsichtsrechtlichen Interaktionen zwischen der EZB, den zuständigen nationalen Behörden wie der Zentralbank der Niederlande und den Banken weiter optimiert.

Insbesondere die EZB hat wichtige Schritte unternommen, um ihre Erwartungen dem Bankensektor und der Öffentlichkeit im Allgemeinen mitzuteilen. Zum Beispiel hat die EZB ausführliche Informationen zu ihrem jährlichen Aufsichtlichen Überprüfungs- und Bewertungsprozess (*Supervisory Review and Evaluation Process*) und die Ergebnisse auf Basis ihrer branchenweiten Überprüfung zum Thema Risikosteuerung- und -bereitschaft bekanntgegeben. Diese Transparenz unterstützt das Zustandekommen der Bankenunion und trägt zu einer effizienten und effektiven Aufsichtstätigkeit der EZB bei.

| | | |
|--|--|---|
| | | <p>Die Emittentin ist weiterhin ein Befürworter des SSM. Aufgrund ihrer starken Präsenz in Europa hat die Emittentin ein eindeutiges Interesse am ordnungsgemäßen Funktionieren der europäischen Finanzmärkte und einer Harmonisierung der Bankenaufsicht in Europa. Die Emittentin ist der Auffassung, dass dies einen Beitrag zu einem effizienteren europaweiten Einsatz von Kapital leisten wird. Während Bankkunden ihre Ziele besser erreichen können, werden die Wachstumsaussichten der europäischen Wirtschaft unterstützt. Die Harmonisierung wird auch dazu beitragen, dass die Emittentin ihre "Think Forward"-Strategievorantreiben kann, um eine einheitliche grenzüberschreitende digitale Bankplattform aufzubauen.</p> <p>Die Emittentin geht davon aus, dass sich die Vorteile der harmonisierten Bankenaufsicht in den kommenden Jahren mit den konvergierenden Aufsichtspraktiken und Stresstests, der optimierten Berichterstattung und den grenzüberschreitenden Kapital- und Liquiditätsströmen realisieren werden.</p> <p>Parallel zum SSM trat am 1. Januar 2016 der Einheitliche Bankenabwicklungsmechanismus (Single Resolution Mechanism – "SRM") in Kraft. Mit ihm soll eine geordnete Abwicklung von notleidenden Banken gewährleistet werden. Mit dem SSM und SRM wurden zwei der drei Säulen der Bankenunion errichtet.</p> <p>Bei der letzten verbleibenden Säule, der Vergemeinschaftung der Einlagensicherungssysteme, werden die Fortschritte wesentlich langsamer erzielt als bei den ersten beiden. Durch das Fehlen eines gemeinsamen europäischen Einlagensicherungssystems ist die Eurozone trotz des SSM und SRM potenziell anfällig für wechselseitige Abhängigkeiten zwischen den Banken und Regierungen.</p> <p>Die zweite EU-Zahlungsdienstrichtlinie ("PSD II") wurde im Oktober 2015 verabschiedet und wird in den kommenden Jahren umgesetzt. Sie wird einen EU-weiten Binnenmarkt für Zahlungsauslöse- und Kontoinformationsdienste schaffen. Ihr Hauptziel ist die Förderung von Innovation und Wettbewerb auf dem EU-Zahlungsverkehrsmarkt. Die Emittentin begrüßt diese Entwicklung und sieht die PSD II als Chance, neue und innovative Möglichkeiten für Kundendienstleistungen zu erarbeiten. Gleichzeitig hält die Emittentin es für wichtig, dass die Aufsichtsbehörden die sich verändernde Wettbewerbslandschaft berücksichtigen und Finanzdienstleister unterstützen,</p> |
|--|--|---|

die offen für Innovationen und neue Formen der Geschäftstätigkeit sind, und sicherstellen, dass Letztere auf einer Ebene mit jungen Unternehmen konkurrieren können.

Im November 2016 startete die EU-Kommission die Überprüfung der bestehenden Kapitaladäquanzverordnung und Eigenkapitalrichtlinie sowie der Richtlinie zur Sanierung und Abwicklung von Finanzinstituten. Diese Entwürfe der EU-Kommission bedürfen der Zustimmung des Europäischen Parlaments und des Rates. Sie bestehen aus wichtigen neuen regulatorischen Anforderungen für Banken, einschließlich einer strukturellen Liquiditätsquote (*Net Stable Funding Ratio*), Verschuldungsquote (*Leverage Ratio*) sowie einer Überprüfung des Handelsbuchs und des Kontrahentenrisikos. Der Vorschlag umfasst auch Änderungen zur Umsetzung der Vorgaben des Finanzstabilitätsrats (*Financial Stability Board*) hinsichtlich der Verlustabsorptionsfähigkeit (*Total Loss-Absorbing Capacity Term Sheet*) in EU-Recht und führt ein vereinheitlichtes Konzept zur Gläubigerhierarchie in Europa ein.

Regulierungskosten und Unsicherheiten

Die Regulierungskosten von ING stiegen 2016 um 36,3%. Ein wesentlicher Grund waren die Kosten für das neue niederländische Einlagensicherungssystem (EUR 129 Mio. im Jahr 2016 gegenüber null in Jahr 2015). Eine neue europäische Norm besagt, dass Banken regelmäßig und nicht nur nach einem Bankenausfall in diese Einlagensicherungssysteme einzahlen müssen.

Darüber hinaus waren Bankensteuern ein wichtiger Grund für die höheren Kosten im Jahr 2016. Diese Steuern betreffen Teile der Bilanz der Emittentin, auf die sie bereits in den Niederlanden Steuern zahlt. Es gibt keine europäische Regulierung zu den Bankensteuern und nur wenig Koordination zwischen den Ländern, was die Vermeidung der Doppelbesteuerung von Banken anbelangt. Die Emittentin hofft, dass die Bankensteuern, wie dies in Deutschland bereits der Fall und in Frankreich vorgesehen ist, in den Niederlanden und anderen Ländern, in denen sie noch erhoben werden, abgeschafft werden.

Andere neue Regelungen trugen ebenfalls zur Erhöhung der Kosten im Jahr 2016 bei, wie z.B. der vorstehend erwähnte SRM. Dieser hatte zur Folge,

| | | |
|--|--|--|
| | | <p>dass die Banken ab Januar 2016 Beiträge an den Einheitlichen Abwicklungsfonds (<i>Single Resolution Fund</i>) leisten müssen.</p> <p>Erhebliche aufsichtsrechtliche Unsicherheiten gingen 2016 von den Vorschlägen des Baseler Ausschusses für Bankenaufsicht (<i>Basel Committee on Banking Supervision</i> - "BCBS") zur Risikogewichtung der Aktiva aus. Die Vorschläge sollen die Berechnung der Risikogewichtung vereinfachen und zwischen den Banken besser vergleichbar machen, indem die Anwendung der bankeigenen internen Modelle eingeschränkt wird. Die Emittentin ist der Ansicht, dass die Vorschläge aus Basel zu einer zu starken Risikogewichtung verschiedener Kreditaktivitäten führen könnten, insbesondere bei Hypothekendarlehen, der Kreditvergabe an Firmenkunden und Spezialdarlehen. Dies würde nicht den historischen Verlustquoten entsprechen und führt zu einer Verzerrung solider wirtschaftlicher Anreizprogramme. Die Emittentin unterstützt jedoch Bemühungen zur besseren Vergleichbarkeit der internen Modelle und damit auch die Initiativen zur Bekämpfung unangemessener Abweichungen bei der Risikobewertung. Zusammen mit der EZB und der Europäischen Bankenaufsichtsbehörde arbeitet die Emittentin an der Lösung dieses Problems, beispielsweise im Rahmen der gezielten Überprüfung interner Modelle (<i>Targeted Review of Internal Models</i>) durch die EZB. Neben den Vorschlägen zu den Kreditrisiken zieht der BCBS auch Änderungen im Bereich der operationellen und Marktrisiken in Erwägung. Die anhaltende Unsicherheit hat nachteilige Auswirkungen auf die Banken und die Wirtschaft im Allgemeinen.</p> <p>Andere Unsicherheiten betreffen Anforderungen zur Verlustabsorptionsfähigkeit, die in der EU noch nicht finalisiert wurden. Die Vorgaben des Finanzstabilitätsrats (<i>Financial Stability Board</i>) hinsichtlich der Verlustabsorptionsfähigkeit (<i>Total Loss-Absorbing Capacity Term Sheet</i>) müssen noch in EU-Recht umgesetzt werden, damit die Berechnungsmethode für die Mindestanforderungen bezüglich der Eigenmittel und eligible Verbindlichkeiten klar ersichtlich wird.</p> <p>Die Reichweite und Komplexität der nicht-aufsichtsrechtlichen Regelungen nehmen ebenfalls zu. Die Regelungen in den Bereichen der kundenbezogenen Sorgfaltspflichten und Transaktionsüberwachung sind strenger geworden, um so Geldwäsche, Terrorismusfinanzierung und Betrug zu verhindern und anzuzeigen. Regelungen wie der Standard für den automatischen Austausch</p> |
|--|--|--|

von Finanzinformationen in Steuersachen (Common Reporting Standard) und einige Bestimmungen des U.S. Internal Revenue Code von 1986, allgemein bekannt als FATCA, aufgrund deren die Finanzinstitute verpflichtet sind, detaillierte kundenbezogene Informationen an die zuständigen Behörden zu melden, verstärken ebenfalls die Regulierungslast der Banken. Risiken bestehen auch in Bereichen, in denen die anwendbaren Vorschriften unklar sind, weil sie unterschiedlichen Auslegungen unterliegen oder noch erarbeitet werden, im Widerspruch zueinander stehen oder weil die Regulierungsbehörden ihre Leitlinien ändern oder die Gerichte ihre früheren Entscheidungen aufheben. Die Erfüllung aller dieser Anforderungen innerhalb strikter vorgegebener Zeitpläne stellt eine erhebliche operative Herausforderung für die Banken dar. Die Regelungen müssen zudem einen angemessenen Ausgleich zwischen Verbraucherschutz und Innovation erreichen, damit die Banken in einem neuen Wettbewerbsumfeld konkurrenzfähig sind.

Wettbewerbsumfeld

Durch die technologische Entwicklung wird eine Reihe von Eintrittsbarrieren beseitigt, die früher die Geschäftstätigkeit der Emittentin abschotteten. Die Emittentin sieht sich aus mehreren Richtungen dem Wettbewerb ausgesetzt, auch durch verhältnismäßig neue Marktteilnehmer, die ihren Kunden und Klienten stärker segmentierte Leistungen anbieten. Große Technologiekonzerne, Zahlungsverkehrsspezialisten, Einzelhändler, Telekommunikationsunternehmen, Crowdfunding-Initiativen und Aggregatoren dringen in den Bereich der klassischen Bankdienstleistungen vor. Die Kunden der Emittentin sind ihrerseits bereit, diese Angebote in Betracht zu ziehen.

Banken bemühen sich darum, im Interesse ihrer Kunden zu handeln. Sichere Bankgeschäfte erfordern Spezialkenntnisse im Bereich der Finanzdienstleistungen und eine genaue Kenntnis der Kunden sowie strikte Risikomanagementsysteme. Da der Wettbewerb von außerhalb des Bankensektors weiter zunimmt, muss die Emittentin schneller, agiler und innovativer werden.

Die lange Erfolgsbilanz und starke Marke der Emittentin bilden eine gute Basis, um diese Chancen zu nutzen und zu einem besseren Unternehmen für

| | | alle Anspruchsgruppen zu werden. Die Emittentin ist ein führendes Unternehmen im Digital Banking-Bereich, das sowohl Größe als auch lokale Marktexpertise bietet. Sie investiert in den Aufbau profitabler Kundenbeziehungen zum beiderseitigen Vorteil und stützt sich dabei auf die Qualität ihrer Dienstleistungen und die einzigartige Erfahrung, die sie ihren Kunden bietet. Die Emittentin beabsichtigt, bei ihren strategischen Entscheidungen noch klarer vorzugehen. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|--|--|---------------|-------------|-------------|-----------------------------|--|--|------------------|---------|-----------|------------------------------|--------|--------|---|---------|---------|---------------------------|---------|---------|----------------------------------|--|--|-------------------------|--------|--------|---------------------------|--------|-------|---|-----|-------|---------------------------|-------|-------|
| B.5 | Beschreibung der Gruppe der Emittentin und der Position der Emittentin innerhalb der Gruppe | Die Emittentin gehört zur ING Groep N.V. (" ING Gruppe "). Die ING Gruppe ist die übergeordnete Holdinggesellschaft für ein breites Spektrum von Unternehmen (zusammen " ING " genannt) und bietet Bankdienstleistungen an, um die Bedürfnisse einer breiten Kundenbasis abzudecken. Die Emittentin ist eine hundertprozentige, nicht börsennotierte Tochtergesellschaft der ING Gruppe und bietet derzeit Retail-Bankdienstleistungen für Privatkunden, kleine und mittelgroße Unternehmen sowie mittelständische Firmenkunden in Europa, Asien und Australien sowie Wholesale-Bankdienstleistungen für Kunden in aller Welt, darunter multinationale Unternehmen, Regierungen, Finanzinstitute und supranationale Organisationen, an. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| B.9 | Gewinnprognose oder -schätzung | Nicht zutreffend. Die Emittentin hat keine für die Öffentlichkeit bestimmten Gewinnprognosen oder Gewinnschätzungen vorgenommen. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| B.10 | Einschränkungen des Bestätigungs-vermerks des Abschlussprüfers | Nicht zutreffend. Die Bestätigungsvermerke zu den geprüften Jahresabschlüssen der Emittentin für die Geschäftsjahre zum 31. Dezember 2015 und 31. Dezember 2016 wurden jeweils ohne Einschränkungen erteilt. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| B.12 | Ausgewählte historische wesentliche Finanzinfor-mationen/si gnifi-kante oder wesentliche nachteilige Veränderungen | <p>Wesentliche konsolidierte Finanzinformationen ING Bank N.V.⁽¹⁾</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>(in Mio. EUR)</th> <th><u>2016</u></th> <th><u>2015</u></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="3">Bilanz⁽²⁾</td> </tr> <tr> <td>Bilanzsumme.....</td> <td>843.919</td> <td>1.001.992</td> </tr> <tr> <td>Summe des Eigenkapitals.....</td> <td>44.146</td> <td>41.495</td> </tr> <tr> <td>Einlagen und Fremdmittel ⁽³⁾.....</td> <td>664.365</td> <td>823.568</td> </tr> <tr> <td>Darlehensforderungen.....</td> <td>562.873</td> <td>700.007</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Ertragslage⁽⁴⁾</td> </tr> <tr> <td>Summe der Erträge</td> <td>17.514</td> <td>17.070</td> </tr> <tr> <td>Betriebsaufwendungen.....</td> <td>10.603</td> <td>9.308</td> </tr> <tr> <td>Zuführungen zu Wertberichtigungen für Kreditausfälle.....</td> <td>974</td> <td>1.347</td> </tr> <tr> <td>Ergebnis vor Steuern.....</td> <td>5.937</td> <td>6.415</td> </tr> </tbody> </table> | (in Mio. EUR) | <u>2016</u> | <u>2015</u> | Bilanz⁽²⁾ | | | Bilanzsumme..... | 843.919 | 1.001.992 | Summe des Eigenkapitals..... | 44.146 | 41.495 | Einlagen und Fremdmittel ⁽³⁾ | 664.365 | 823.568 | Darlehensforderungen..... | 562.873 | 700.007 | Ertragslage⁽⁴⁾ | | | Summe der Erträge | 17.514 | 17.070 | Betriebsaufwendungen..... | 10.603 | 9.308 | Zuführungen zu Wertberichtigungen für Kreditausfälle..... | 974 | 1.347 | Ergebnis vor Steuern..... | 5.937 | 6.415 |
| (in Mio. EUR) | <u>2016</u> | <u>2015</u> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Bilanz⁽²⁾ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Bilanzsumme..... | 843.919 | 1.001.992 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Summe des Eigenkapitals..... | 44.146 | 41.495 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Einlagen und Fremdmittel ⁽³⁾ | 664.365 | 823.568 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Darlehensforderungen..... | 562.873 | 700.007 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Ertragslage⁽⁴⁾ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Summe der Erträge | 17.514 | 17.070 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Betriebsaufwendungen..... | 10.603 | 9.308 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Zuführungen zu Wertberichtigungen für Kreditausfälle..... | 974 | 1.347 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Ergebnis vor Steuern..... | 5.937 | 6.415 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

| | | |
|--|-------|-------|
| Steuern..... | 1.635 | 1.684 |
| Nettoergebnis (vor Minderheitsanteilen).... | 4.302 | 4.731 |
| Davon entfallen auf Anteilseigner des Mutterunternehmens..... | 4.227 | 4.659 |
| Finanzkennzahlen (in %) | | |
| BIS Quote ⁽⁵⁾ | 17,42 | 16,04 |
| Tier-1 Quote ⁽⁶⁾ | 14,41 | 13,43 |

Hinweise:

- (1) Die Zahlen für die am 31. Dezember 2015 und 2016 beendeten Geschäftsjahre wurden dem geprüften konsolidierten Jahresabschluss 2016 der ING Bank N.V. entnommen. Die Darlehensforderungen gegenüber Kunden und Kundeneinlagen zum 31. Dezember 2015 wurden aufgrund einer Änderung der Rechnungslegungsgrundsätze angepasst. In Bezug auf das am 31. Dezember 2015 beendete Geschäftsjahr wird auf Anmerkung 1 "Rechnungslegungsgrundsätze – Änderungen der Rechnungslegungsgrundsätze im Jahr 2016" im geprüften konsolidierten Jahresabschluss 2016 der ING Bank N.V. verwiesen.
- (2) Zum 31. Dezember.
- (3) Zahlen einschließlich Banken und Schuldtitel.
- (4) Für das Geschäftsjahr zum 31. Dezember.
- (5) BIS Quote = BIS-Kapital als Prozentsatz der risikogewichteten Aktiva (auf Basis der schrittweise eingeführten Basel III-Vorschriften).
- (6) Tier-1 Quote = Verfügbares Tier-1-Kapital als Prozentsatz der risikogewichteten Aktiva. Hinweis: (auf Basis der schrittweise eingeführten Basel III-Vorschriften).

Signifikante oder wesentliche nachteilige Veränderungen

Seit dem 30. Juni 2017 bis zum Datum des vorliegenden Prospekts sind keine signifikanten Veränderungen in der Finanzlage der ING Bank N.V. und ihrer konsolidierten Tochtergesellschaften eingetreten.

Seit dem 31. Dezember 2016 bis zu dem Datum des vorliegenden Prospekts sind keine wesentlichen nachteiligen Veränderungen in Bezug auf den Aussichten der ING Bank N.V. eingetreten.

| | | |
|-------------|---|--|
| B.13 | Jüngste wesentliche Ereignisse, die die Zahlungsfähigkeit der Emittentin betreffen | Nicht zutreffend. Es liegen in Bezug auf die Emittentin keine jüngeren Ereignisse vor, die in wesentlichem Umfang für die Bewertung der Zahlungsfähigkeit der Emittentin relevant sind. |
| B.14 | Abhängigkeit von anderen Unternehmen der Gruppe | Die Beschreibung der Gruppe und der Stellung der Emittentin innerhalb der Gruppe sind aus B.5 (oben) ersichtlich. Nicht zutreffend. Die Emittentin ist nicht von anderen Unternehmen innerhalb der ING Gruppe abhängig. |
| B.15 | Beschreibung der Haupttätigkeiten der Emittentin | Die Emittentin bietet derzeit Retail-Bankdienstleistungen für Privatkunden, kleine und mittelgroße Unternehmen sowie mittelständische Firmenkunden in Europa, Asien und Australien sowie Wholesale-Bankdienstleistungen für Kunden in aller Welt, darunter multinationale Unternehmen, Regierungen, Finanzinstitute und supranationale Organisationen, an. |
| B.16 | Umfang, in dem in Bezug auf die Emittentin direkte oder indirekte Beteiligungen oder Beherrschungsverhältnisse bestehen | Die Emittentin ist eine hundertprozentige, nicht börsennotierte Tochtergesellschaft der ING Groep N.V. |
| B.17 | Kreditratings, die für die Emittentin oder ihre Schuldtitel erteilt wurden | Für die auszugebenden Zertifikate wird kein Rating erteilt. |

Abschnitt C– Wertpapiere

| Element | Titel | |
|---------|--|---|
| C.1 | Eine Beschreibung des Typs und der Klasse der angebotenen und/oder zum Handel zuzulassenden Wertpapiere, einschließlich der Wertpapierkennnummer | <p>Die Zertifikate sind Anlageinstrumente ohne Laufzeitbegrenzung, d.h. ohne festes Fälligkeits- oder Ablaufdatum und werden für Zwecke des Programms als "Open End-Zertifikate" bezeichnet, die vom Zertifikatsinhaber ausgeübt werden können. Die Zertifikate können von der Emittentin gekündigt werden und können automatisch gekündigt werden, wenn der Basiswert (wie nachstehend definiert) einen vorgegebenes Niveau erreicht (ein "Stop Loss-Ereignis"). Nach einem Stop Loss-Ereignis wird auf die Zertifikate, vorbehaltlich der Berechtigung der jeweiligen Zertifikate, ein Betrag ausgezahlt, der unter Bezugnahme auf den Wert des Basiswerts an einem oder mehreren festgelegten Termin/en ermittelt wird.</p> <p>Die Zertifikate sind Long-Zertifikate (wie nachstehend definiert). } (Marketingname: Mini Futures)</p> |
| | | <p>Seriennummer: 83823 Tranchennummer: 1 ISIN Code: DE000NG2B069 WKN Code: NG2B06</p> |
| C.2 | Währung der Wertpapieremission | Die Zertifikate lauten auf EUR |
| C.5 | Beschreibung etwaiger Beschränkungen der freien Übertragbarkeit der Wertpapiere | Bestimmte übliche Einschränkungen für das Angebot, den Verkauf und die Lieferung von Zertifikaten und für die Verbreitung von Angebotsunterlagen in den Vereinigten Staaten, im Europäischen Wirtschaftsraum, in Frankreich, Deutschland, den Niederlanden, Polen und im Vereinigten Königreich finden Anwendung. |
| C.8 | Beschreibung der mit den Zertifikaten verbundenen Rechte, einschließlich Rangfolge und Einschränkungen | <p><i>Status</i></p> <p>Die Zertifikate stellen, soweit gesetzlich nicht anders vorgeschrieben, unbesicherte und nicht-nachrangige Verbindlichkeiten der Emittentin dar und stehen untereinander und mit allen anderen unbesicherten jeweils ausstehenden Verbindlichkeiten der Emittentin (mit Ausnahme etwaiger nachrangiger Verbindlichkeiten) im gleichen Rang.</p> |

| | | |
|-------------|--|--|
| | dieser Rechte | <p><i>Besteuerung</i></p> <p>Die Emittentin haftet nicht für Steuern, Abgaben, Einbehalte oder sonstige Zahlungen, die sich aufgrund des Eigentums, der Übertragung, Ausübung oder Geltendmachung von Zertifikaten ergeben können, noch ist sie anderweitig zur Leistung solcher Beträge verpflichtet, und alle von der Emittentin geleisteten Zahlungen unterliegen allen Steuern, Abgaben, Einbehalten oder sonstigen Zahlungen, die vorzunehmen, zu zahlen, einzubehalten oder abzuziehen sind.</p> <p><i>Anwendbares Recht</i></p> <p>Die Zertifikate unterliegen dem englischen Recht und werden nach diesem Recht ausgelegt.</p> <p><i>Kündigungsoption</i></p> <p>Jeweils nach entsprechender Mitteilung können die Zertifikate durch die Emittentin nach Ausübung der Kündigungsoption der Emittentin sowie durch die Zertifikatsinhaber zu festgelegten Terminen, jeweils nach Mitteilung gekündigt werden.</p> <p><i>Ausgabepreis</i></p> <p>EUR 1.3</p> |
| C.9 | <p>Zinsen: Zinssatz und Fälligkeitstermine der Zinsen</p> <p>Rückzahlung: Fälligkeitsdatum, Amortisation und Rückzahlungsverfahren</p> <p>Vertreter der Inhaber von Schuldtiteln</p> | <p>Nicht zutreffend. Die Zertifikate sind nicht verzinslich.</p> <p>Bei jeder Emission von Zertifikaten haben die jeweiligen Inhaber (bei ordnungsgemäßer Ausübung und vorbehaltlich einer Bescheinigung, dass der Eigentümer keine US-Person ist) Anspruch auf Erhalt eines etwaigen Barbetrags, der nach Maßgabe der jeweiligen Bedingungen ermittelt wird.</p> <p>Nicht zutreffend.</p> |
| C.10 | Soweit das Wertpapier eine derivative Komponente | <p>Die Zertifikate sind Long-Zertifikate</p> <p>"Long-Zertifikate" (dieser Begriff umfasst auch Fixed Leverage-Zertifikate) sind Zertifikate, die es dem Anleger ermöglichen sollen, von steigenden</p> |

| | | |
|-------------|---|--|
| | beinhaltet, eine Erklärung, wie der Wert der Anlage durch den Wert des Basiswerts beeinflusst wird | Märkten zu profitieren, indem sie dem Basiswert folgen. Wenn der Wert des Basiswerts steigt, so steigt voraussichtlich auch der Wert des Long-Zertifikats, vorbehaltlich der von der Emittentin zur Verfügung gestellten Finanzierungskosten (oder bei Fixed Leverage-Zertifikaten bestimmter Kosten der Emittentin in Verbindung mit dem Hedging der Zertifikate), der Bewegungen eines etwa anwendbaren Wechselkurses und etwaiger sonstiger Kosten. Der Unterschied zwischen einem Long-Zertifikat und einem normalen Zertifikat oder einer indirekten Investition in den Basiswert, liegt darin, dass bei einem Long-Zertifikat der Betrag, der investiert werden muss, um dieselbe Beteiligungsquote am Basiswert zu erreichen, üblicherweise erheblich geringer ist. |
| C.11 | Antrag auf Zulassung zum Handel und Vertrieb in einem geregelten Markt | Durch die Emittentin (oder in ihrem Auftrag) wird voraussichtlich ein Antrag gestellt auf Zulassung der Zertifikate zum Handel an der Frankfurter Wertpapierbörse (Freiverkehr) ab dem 3. April 2018. |
| C.15 | Beschreibung, inwiefern der Wert der Anlage durch den Wert des Basiswerts/der Basiswerte beeinflusst wird | Zertifikate folgen dem Basiswert linear auf Open End-Basis. Der Betrag, der in ein Zertifikat investiert werden muss, um dieselbe Beteiligungsquote am Basiswert wie bei einer direkten Investition in den Basiswert zu erreichen, ist erheblich geringer. Daher ist der prozentuale Gewinn, wenn der Basiswert steigt, sowie der prozentuale Verlust, wenn der Basiswert fällt, bei Zertifikaten höher als bei einer direkten Investition in den Basiswert. |
| C.16 | Ablauf- oder Fälligkeitsdatum der derivativen Wertpapiere | Die Zertifikate sind Anlageinstrumente ohne festes Fälligkeits- oder Ablaufdatum, die von den Zertifikatsinhabern nach entsprechender Mitteilung. Die Zertifikate können von der Emittentin nach entsprechender Mitteilung und nach einem Stop Loss-Ereignis automatisch gekündigt werden. |
| C.17 | Beschreibung des Abwicklungsverfahrens der Wertpapiere | Die Zertifikate werden über Clearstream, Frankfurt abgerechnet (und Zahlungen auf die Zertifikate erfolgen dementsprechend nach Maßgabe ihrer Regeln). |
| C.18 | Beschreibung, wie mit den Erträgen aus derivativen Wertpapieren verfahren wird | Bei jeder Emission von Zertifikaten haben die jeweiligen Inhaber (bei ordnungsgemäßer Ausübung und vorbehaltlich einer Bescheinigung, dass der Eigentümer keine US-Person ist) Anspruch auf Erhalt eines etwaigen Barbetrags am Abrechnungstag, der Unterbezugnahme auf den Wert des Basiswerts berechnet wird, vorbehaltlich des Abzugs von Finanzierungskosten und sonstiger Kosten. Nach einem Stop Loss-Ereignis wird auf die Zertifikate ein Betrag ausgezahlt, der unter Bezugnahme auf den Wert des Basiswerts an einem oder mehreren |

| | | |
|-------------|---|---|
| | | festgelegten Tag/en ermittelt wird, vorbehaltlich der Berechtigung der jeweiligen Zertifikate. |
| C.19 | Endgültiger Referenzpreis des Basiswerts | Der endgültige Referenzpreis des Basiswerts ist ein Betrag in Höhe des Wertes des Basiswerts am jeweiligen Bewertungstag, der von der Berechnungsstelle unter Bezugnahme auf eine öffentlich zugängliche Quelle ermittelt wird. |
| C.20 | Angabe des Bezugswerts und der Informationsquellen für den Bezugswert | Die Zertifikate sind auf an Index(der " Basiswert ") Informationen zum Basiswert sind zu finden unter Bloomberg (Bloomberg code: NKY <Index>). |

Abschnitt D – Risikens

| Element | Titel | |
|---------|---|---|
| D.2 | Wichtige Informationen über die zentralen Risiken, die speziell für die Emittentin oder ihre Branche gelten | <p>Da die Emittentin Teil eines Finanzdienstleistungsunternehmens ist, das Geschäfte auf globaler Ebene abwickelt, wird die Umsatz- und Ergebnisentwicklung der Emittentin durch die Volatilität und die Stärke der wirtschaftlichen, geschäftlichen, liquiditäts- und finanzierungsbezogenen sowie Kapitalmarkt-Rahmenbedingungen beeinflusst, die in den Regionen vorherrschen, in denen sie ihre Geschäfte betreibt. Die anhaltenden Turbulenzen und die Volatilität dieser Faktoren haben sich nachteilig auf Rentabilität, Solvenz und Liquidität der geschäftlichen Aktivitäten der Emittentin ausgewirkt und können dies auch weiterhin tun. Die Emittentin hat eine Reihe spezifischer Faktoren festgestellt, die ihre Geschäftstätigkeit und ihre Fähigkeit, die auf die Zertifikate fälligen Zahlungen zu leisten, negativ beeinflussen könnten. Diese Faktoren umfassen:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● das anhaltende Risiko erneuter Turbulenzen und die anhaltende Volatilität in den Finanzmärkten und der Wirtschaft im Allgemeinen ● nachteilige Kapital- und Kreditmarktbedingungen sowie Änderungen der Vorschriften ● den Ausfall eines wesentlichen Marktteilnehmers ● Zinsschwankungen und sonstige Zinsänderungen ● Änderungen der Finanzdienstleistungsgesetze und/oder -Verordnungen ● das Unvermögen, den Marktanteil zu erhöhen oder aufrechtzuerhalten ● das Versäumnis von Kontrahenten, ihren finanziellen Verpflichtungen nachzukommen ● die Marktbedingungen und das erhöhte Risiko von Kreditwertberichtigungen ● Ausfälle von Banken, die unter die staatlichen Entschädigungsregelungen fallen ● die negativen Auswirkungen von Inflation und Deflation ● das Unvermögen, Risiken erfolgreich durch Derivate zu steuern ● das Unvermögen, Mitarbeiter in Schlüsselpositionen zu halten ● das Unvermögen, die geistigen Eigentumsrechte zu schützen, und potenzielle Klagen wegen Urheberrechtsverletzungen ● fehlerhafte Annahmen bezüglich des Kundenverhaltens bei der |

| | | |
|-----|--|--|
| | | <p>Berechnung des Marktrisikos</p> <ul style="list-style-type: none"> ● aufgelaufene Verbindlichkeiten aus Pensionsplänen mit festgelegten Leistungen ● Unzulänglichkeit der Risikomanagement-Grundsätze und Richtlinien ● regulatorische Risiken ● Ansprüche von Kunden, die sich getäuscht oder ungerecht behandelt fühlen ● tatsächliche oder potenzielle Rating-Herabstufungen ● operationelle Risiken wie Systemstörungen oder Ausfälle, Sicherheitslücken, Cyber-Angriffe, menschliches Versagen, Änderungen der Betriebspraktiken oder unzureichende Kontrollen ● negative Berichterstattung, Klagen und Anschuldigungen, Rechtsstreitigkeiten, behördliche Untersuchungen und Sanktionen. |
| D.3 | <p>Wichtige Informationen zu den zentralen Risiken, die mit den Zertifikaten verbunden sind:</p> | <p>Die folgenden Hauptrisiken können sich in Verbindung mit den Zertifikaten ergeben:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Die Zertifikate können durch die Emittentin gekündigt werden und automatisch gekündigt werden, wenn der Basiswert ein vorgegebenes Niveau erreicht. Anleger in die Zertifikate sollte bewusst sein, dass sie gesamte Investition verlieren können, wenn der Basiswert bei Ausübung bzw. Kündigung ein ungünstiges Niveau erreicht hat. ● Ein Merkmal von Zertifikaten ist der Stop Loss, der bei Eintritt zur vorzeitigen Kündigung der betreffenden Zertifikate führt. ● Die Zertifikate sind Long-Zertifikate, die mit besonderen Risiken verbunden sind. "Long-Zertifikate" (dieser Begriff umfasst auch Fixed Leverage-Zertifikate) sind Zertifikate, die es dem Anleger ermöglichen sollen, von steigenden Märkten zu profitieren, indem sie dem Basiswert folgen. Wenn der Wert des Basiswerts steigt, so steigt voraussichtlich auch der Wert des Long-Zertifikats, vorbehaltlich der von der Emittentin zur Verfügung gestellten Finanzierungskosten (oder bei Fixed Leverage-Zertifikaten bestimmter Kosten der Emittentin in Verbindung mit dem Hedging der Zertifikate), der Bewegungen eines etwa anwendbaren Wechselkurses und etwaiger sonstiger Kosten. ● Es könnte kein Sekundärmarkt für die Zertifikate existieren. Folglich ist die Liquidität der Zertifikate als ein Risiko anzusehen. Falls sich kein solcher Sekundärmarkt entwickelt, ist es unwahrscheinlich, dass ein Anleger, der seine Zertifikate verkaufen möchte, diese veräußern oder zu |

| | | |
|--|--|--|
| | | <p>Preisen veräußern kann, aus denen er eine Rendite erzielt, die mit der ähnlicher Instrumente vergleichbar ist, für die sich ein Sekundärmarkt entwickelt hat.</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Die Emittentin und/oder ihre verbundenen Unternehmen können Transaktionen abschließen oder in Verbindung mit den Zertifikaten andere Aktivitäten durchführen, die sich auf den Marktpreis, die Liquidität oder den Wert des Basiswerts und/oder der Zertifikate so auswirken könnten, dass die Interessen der Zertifikatsinhaber beeinträchtigt werden. ● Die Zertifikate stellen keine Rechte der Anleger an den Basiswerten dar. Die Emittentin kann sich dafür entscheiden, keine Basiswerte oder auf die Basiswerte bezogenen derivativen Kontrakte zu halten. ● Die Berechnungsstelle kann aufgrund bestimmter Gesellschaftsmaßnahmen Anpassungen vornehmen, die sich auf den Basiswert auswirken. Bei diesen Anpassungen hat die Berechnungsstelle einen erheblichen Ermessensspielraum und könnte Interessenkonflikten ausgesetzt sein. ● Zertifikate, die nicht nach Maßgabe der Bedingungen ausgeübt werden (soweit eine Ausübung erforderlich ist), verfallen und sind wertlos. ● Die Emittentin kann sich dafür entscheiden, die Zertifikate vorzeitig zu kündigen, falls US-Quellensteuern auf gegenwärtige oder künftige Zahlungen auf die Zertifikate anfallen. ● Die Emittentin kann die Zertifikate vorzeitig kündigen, wenn sie feststellt, dass die Erfüllung ihrer Verpflichtungen aus den Zertifikaten oder die Aufrechterhaltung ihrer (etwaigen) Hedging-Vereinbarung insgesamt oder teilweise aus irgendeinem Grund nicht mehr rechtmäßig oder praktikabel ist. ● Die für die Zertifikate erteilten Kreditratings könnten nicht die potenziellen Auswirkungen aller Risiken widerspiegeln, die den Wert der Zertifikate beeinflussen können. ● Die Investitionstätigkeit der Anleger könnte durch Investitionsgesetze oder -vorschriften oder durch die Überprüfung oder Regulierung durch bestimmte Behörden eingeschränkt werden. ● Unter bestimmten Umständen kann die Emittentin ohne Zustimmung der Zertifikatsinhaber Änderungen der Zertifikate vornehmen, die die Interessen der Zertifikatsinhaber beeinträchtigen könnten. ● Den Anlegern könnten Kosten entstehen. |
|--|--|--|

| | | |
|-----|--|--|
| | | <ul style="list-style-type: none"> Die auf die Zertifikate fälligen Beträge könnten an die Inhaber nicht in voller Höhe ausgezahlt werden, weil die Emittentin in Erfüllung der anwendbaren Gesetze Beträge einbehält. |
| D.6 | Risikohinweis, dass die Anleger ihre Investition ganz oder teilweise verlieren könnten | <p>Das in die Zertifikate investierte Kapital könnte gefährdet sein. Daher könnte der Betrag, den ein potenzieller Anleger bei Rückzahlung seiner Zertifikate erhält, niedriger als der von ihm angelegte Betrag sein oder sich sogar auf null belaufen.</p> <p>Anleger könnten den Wert ihrer Anlage insgesamt oder teilweise verlieren, wenn (a) der Anleger seine Zertifikate auf dem Sekundärmarkt vor der planmäßigen Rückzahlung zu einem Betrag verkauft, der geringer ist als der ursprüngliche Kaufpreis; (b) in Bezug auf die Emittentin ein Insolvenz- bzw. Konkursverfahren eröffnet wird oder ein anderes Ereignis eintritt, das sich negativ auf die Fähigkeit der Emittentin auswirkt, die auf die Zertifikate fälligen Beträge zurückzuzahlen; (c) die Zertifikate aus Gründen vorzeitig zurückgezahlt werden, die außerhalb der Kontrolle der Emittentin liegen (wie beispielsweise eine Änderung der geltenden Gesetze oder ein Marktereignis in Bezug auf den/die Basiswert/e), und der gezahlte oder geleistete Betrag geringer ist als der ursprüngliche Kaufpreis; (d) die Zertifikate als Folge von Marktstörungen bestimmten Anpassungen oder alternativen Bewertungen unterliegen, die dazu führen, dass der zu zahlende oder zu leistende Betrag auf einen Betrag oder Wert reduziert wird, der geringer ist als der ursprüngliche Kaufpreis; (e) die Zertifikate das in den Bedingungen festgelegte Stop Loss-Niveau erreichen, in welchem Fall die Zertifikate automatisch zurückgezahlt werden; und/oder (f) die jeweiligen Auszahlungsbedingungen nicht die vollständige Rückzahlung des ursprünglichen Kaufpreises bei Rückzahlung oder einer vorgegebenen vorzeitigen Rückzahlung vorsehen und der Basiswert/die Basiswerte sich so entwickeln, dass der Betrag, der auf die Zertifikate fällig wird, geringer ist als der ursprüngliche Kaufpreis.</p> |

Abschnitt E – Angebot

| Element | Titel | |
|---------|--------------------------------|--|
| E.2b | Gründe für das Angebot und die | Der Nettoerlös aus der Emission der Zertifikate wird von der Emittentin für ihre allgemeinen Unternehmenszwecke verwendet. |

| | | |
|------------|--|---|
| | Verwendung der Erlöse, wenn diese nicht der Gewinnerzielung und/oder Absicherung von Risiken dienen | |
| E.3 | Bedingungen des Angebots | Es gibt keine Zeichnungsfrist, und das Angebot der Zertifikate unterliegt keinen von der Emittentin auferlegten Bedingungen. |
| E.4 | Interessen seitens natürlicher und juristischer Personen, die an der Emission/dem Angebot beteiligt sind | An die Dealer wurden in Verbindung mit der Emission der Zertifikate Keine Provisionen gezahlt. Diese Dealer und ihre verbundenen Unternehmen können außerdem im normalen Geschäftsverlauf Investment Banking- und/oder Geschäftsbankentransaktionen mit der Emittentin und ihren verbundenen Unternehmen durchgeführt haben oder in Zukunft durchführen und für die Emittentin und ihre verbundenen Unternehmen andere Dienstleistungen erbringen |
| E.7 | Geschätzte Kosten, die dem Anleger von der Emittentin oder vom Anbieter berechnet werden | Der Emittent im Allgemeinen oder der Emittent im Zusammenhang mit der spezifischen Emission der Zertifikate; Diese Kosten können jedoch vom autorisierten Bieter im Zusammenhang mit der spezifischen Emission der Zertifikate erhoben werden. Wenn dies der Fall ist, möchte der Autorisierte Bieter gesetzlich verpflichtet sein, den Anlegern entsprechende Informationen zur Verfügung zu stellen. |