

MiFID II product governance / Retail investors, professional investors and ECPs target market – Solely for the purposes of the manufacturer’s product approval process, the target market assessment in respect of the Certificates has led to the conclusion that: (i) the target market for the Certificates is eligible counterparties, professional clients and retail clients, each as defined in Directive 2014/65/EU (as amended, “**MiFID II**”); and (ii) all channels for distribution to eligible counterparties and professional clients are appropriate; and (iii) the following channels for distribution of the Certificates to retail clients are appropriate - investment advice, portfolio management, non-advised sales and pure execution services - subject to the distributor’s suitability and appropriateness obligations under MiFID II, as applicable. Any person subsequently offering, selling or recommending the Certificates (a “**distributor**”) should take into consideration the manufacturer’s target market assessment; however, a distributor subject to MiFID II is responsible for undertaking its own target market assessment in respect of the Certificates (by either adopting or refining the manufacturer’s target market assessment) and determining appropriate distribution channels, subject to the distributor’s suitability and appropriateness obligations under MiFID II, as applicable.

Final Terms dated 12 February 2018

ING Bank N.V.
Issue of 50,000
Long Currency Open Ended Sprinters
under the
Certificates Programme

Any person making or intending to make an offer of the Certificates may only do so:

- (i) in that Public Offer Jurisdiction mentioned in the Paragraph Distribution of Part B below, provided such person is of a kind specified in that paragraph; or
- (ii) otherwise in circumstances in which no obligation arises for the Issuer or any Dealer to publish a prospectus pursuant to Article 3 of the Prospectus Directive or to supplement a prospectus pursuant to Article 16 of the Prospectus Directive, in each case, in relation to such offer.

Neither the Issuer nor any Dealer has authorised, nor do they authorise, the making of any offer of Certificates in any other circumstances.

PART A – CONTRACTUAL TERMS

Terms used herein shall be deemed to be defined as such for the purposes of the conditions set forth in the General Certificate Conditions and the relevant Product Conditions contained in this Base Prospectus dated 15 June 2017 as supplemented from time to time (the “Prospectus”) which constitutes a base prospectus for the purposes of Directive 2003/71/EC, as amended, to the extent that such amendments have been implemented in the relevant Member State of the European Economic Area, (the “**Prospectus Directive**”). This document constitutes the Final Terms applicable to the issue of Certificates described herein for the purposes of Article 5.4 of the Prospectus Directive (as implemented by the Dutch Financial Supervision Act (*Wet op het financieel toezicht*) and its implementing regulations) and must be read in conjunction with such Prospectus. Full information on the Issuer and the offer of the Certificates is only available on the basis of the combination of these Final Terms and the Prospectus. Copies of the Prospectus may be obtained from ING Bank N.V. at Foppingadreef 7, 1102 BD Amsterdam, The Netherlands (E-mail: info@sprinters.nl) .

Prospective investors should carefully consider the section “Risk Factors” in the Prospectus.

GENERAL DESCRIPTION OF THE CERTIFICATES

1	(a) Series number of the Certificates:	2084
	(b) Whether or not the Certificates are to be consolidated and form a single series with the Certificates of an existing series:	Not Applicable
2	(a) The type of Certificates which may be Index Certificates, Share Certificates, Currency Certificates, Commodity Certificates, Fund Certificates, Government Bond Certificates or Index Futures Certificates:	Currency Certificates
	(b) Whether such Certificates are Best Certificates, Limited Certificates, Open Ended Certificates or Fixed Leverage.	Open Ended Certificates
	(c) Whether such Certificates are Long Certificates or Short Certificates:	Long Certificates
3	Number of Certificates being issued:	50,000
4	Issue Price per Certificate:	PLN 31.00
5	Trade Date:	12 February 2018
6	Issue Date:	15 February 2018
7	"as-if-and-when-issued" trading:	Not Applicable
8	Current Financing Level on the Trade Date:	PLN 3.091
9	Current Spread on the Trade Date:	3.5 %
10	Maximum Spread:	5 %
11	Current Stop Loss Premium Rate on the Trade Date:	2 %
12	Maximum Premium:	20 %
13	Minimum Premium:	0 %
14	Stop Loss Price on the Trade Date:	PLN 3.152
15	Stop Loss Price Rounding:	Upwards to the next 0.001 unit of the Financing Level Currency
16	Entitlement:	100
17	Financing Level Currency:	PLN
18	Settlement Currency:	PLN
19	Exercise Time:	12:00 AM Central European Time
20	Cash Settlement Amount:	As specified in the Currency Certificate Conditions

21	Final Valuation Date:	Not Applicable
22	Valuation Date(s):	Annually, commencing on the date one year after the Issue Date.
23	Applicable Business Day Centre(s) for the purposes of the definition of "Business Day"	Amsterdam
ADDITIONAL SPECIFIC PRODUCT RELATED PROVISIONS:		
24	Index Certificate Provisions	Not Applicable
25	Share Certificate Provisions	Not Applicable
26	Currency Certificate Provisions	Applicable
	(i) details of the Underlying FX Rate	USD/PLN (Bloomberg code: USDPLN <Crncy>)
	(ii) Relevant Screen Page:	Reuters Page PLN=
	(iii) Termination Reference Price:	As specified in the Currency Certificate Conditions
	(iv) Underlying Currency:	PLN
	(v) Valuation Time:	The time with reference to which the WM Company calculates the fixing price of the underlying, currently 3 p.m. Greenwich Mean Time
27	Commodity Certificate Provisions	Not Applicable
28	Fund Certificate Provisions	Not Applicable
29	Government Bond Certificate Provisions	Not Applicable
30	Index Futures Certificate Provisions	Not Applicable

Signed on behalf of the Issuer:

By:

Duly authorised

By:

Duly authorised

PART B – OTHER INFORMATION

1 LISTING

(i) Listing:	Warsaw Stock Exchange (Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.)
(ii) Admission to trading:	Application is expected to be made by the Issuer (or on its behalf) for the Certificates to be admitted to trading on Warsaw Stock Exchange (<i>Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.</i>) with effect from 15 Feb 2018
(iii) Estimate of total expenses related to admission to trading:	PLN 1,200

2 RATINGS

Ratings:	The Certificates to be issued will not be rated
----------	---

3 INTERESTS OF NATURAL AND LEGAL PERSONS INVOLVED IN THE ISSUE

Save for any fees payable to the Dealers, so far as the Issuer is aware, no person involved in the offer of the Certificates has an interest material to the offer. The Dealers and their affiliates have engaged, and may in the future engage, in investment banking and/or commercial banking transactions with, and may perform other services for, the Issuer and its affiliates in the ordinary course of business.

4 REASONS FOR THE OFFER, ESTIMATED NET PROCEEDS AND TOTAL EXPENSES

(i) Reasons for the offer	See “Use of Proceeds” wording in Base Prospectus
(ii) Estimated total expenses	The terms of the Public Offer do not provide for any expenses and/or taxes to be charged to any purchaser of the Certificates

5 INFORMATION CONCERNING THE UNDERLYING

The return on the Certificates is linked to the performance of the underlying Currency. The price of the Currency may go down as well as up throughout the life of the Certificates. Fluctuations in the price of the Currency will affect the value of the Certificates.

Information and details of the past and further performance of the Currency and its volatility can be obtained from Bloomberg (Bloomberg code: USDPLN <Crncy>).

6 PERFORMANCE OF RATE OF EXCHANGE

If the underlying of the Certificate is denominated and/or quoted in another currency than the Settlement Currency of the Certificate, the Certificate is exposed to the currency exchange rate risk of the currency of the underlying and the Settlement Currency. Information about past and further performance of such currency can be obtained from the website <http://www.bloomberg.com/markets/currencies/>, or any successor website.

7 POST-ISSUANCE INFORMATION

Post-issuance information will be made available on the website of the Issuer www.ingturbo.pl, or any successor website. There is no assurance that the Issuer will continue to provide such information for the life of the Certificates.

8 OPERATIONAL INFORMATION

(i) ISIN Code:	PLINGNV20842
(ii) Common Code:	Not Applicable
(iii) Other relevant code:	Not Applicable
(iv) Name of the Principal Certificate Agent:	ING Bank N.V.

9 DISTRIBUTION

(i) Details of any clearing system other than Euroclear Netherlands:	Polish National Depository for Securities (<i>Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.</i>)
(a) details of the appropriate clearing code/number:	Not Applicable
(b) further details regarding the form of Certificates	Applicable, Polish Certificates
(ii) Non-exempt offer:	An offer of Certificates may be made by the Issuer other than pursuant to Article 3(2) of the Prospectus Directive in Poland (the “ Public Offer Jurisdiction ”).
(iii) Prohibition of Sales to EEA Retail Investors:	Not Applicable

10 GENERAL

Conditions to which the offer is subject:	There is no subscription period and the offer of Certificates is not subject to any conditions imposed by the Issuer.
---	---

ISSUE SPECIFIC SUMMARY OF THE CERTIFICATES

Summaries are made up of disclosure requirements known as “Elements”. These elements are numbered in Sections A to E (A.1 to E.7). This summary contains all the Elements required to be included in a summary for the Certificates and the Issuer. Because some Elements are not required to be addressed, there may be gaps in the numbering sequence of the Elements. Even though an Element may be required to be inserted in a summary because of the nature of the Certificates and the Issuer, it is possible that no relevant information can be given regarding the Element. In this case, a short description of the Element should be included in the summary with the mention of “Not Applicable”.

Section A - Introduction and warnings

Element			
A.1	<p>This summary must be read as an introduction to the Base Prospectus. Any decision to invest in the Certificates should be based on a consideration of the Base Prospectus as a whole, including any documents incorporated by reference. Where a claim relating to the information contained in this Base Prospectus is brought before a court, the plaintiff may, under the national legislation of Member States of the European Economic Area where the claim is brought, be required to bear the costs of translating the Base Prospectus before the legal proceedings are initiated. Civil liability attaches only to those persons who have tabled the summary, including any translation thereof, but only if the summary is misleading, inaccurate or inconsistent when read together with the other parts of this Base Prospectus or it does not provide, when read together with the other parts of this Base Prospectus, key information in order to aid investors when considering whether to invest in the Certificates.</p>		
A.2	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 30%; vertical-align: top;"> <p>Consent by the Issuer to the use of the Base Prospectus for subsequent resale or final placement by financial intermediaries during the offer period indicated and the conditions attached to such consent.</p> </td> <td style="vertical-align: top;"> <p>Any financial intermediary is entitled, within the limitations of the selling restrictions applicable pursuant to this Base Prospectus, to use this Base Prospectus (as supplemented as the relevant time, if applicable) during the term of validity of this Base Prospectus for purposes of a public offer of Certificates in Poland. (each such financial intermediary, an “Authorised Offeror”).</p> <p>The Base Prospectus may only be delivered to potential investors together with all supplements published before such delivery. Any supplement to the Base Prospectus is available for viewing in electronic form on the Issuer's website (www.ingmarkets.com).</p> <p>When using the Base Prospectus, each relevant Authorised Offeror must ensure that it complies with all applicable laws and regulations in force in the respective jurisdictions.</p> <p>In the event of an offer being made by an Authorised Offeror, the Authorised Offeror shall provide information to investors on the terms and conditions of the Certificates at the time of that offer.</p> </td> </tr> </table>	<p>Consent by the Issuer to the use of the Base Prospectus for subsequent resale or final placement by financial intermediaries during the offer period indicated and the conditions attached to such consent.</p>	<p>Any financial intermediary is entitled, within the limitations of the selling restrictions applicable pursuant to this Base Prospectus, to use this Base Prospectus (as supplemented as the relevant time, if applicable) during the term of validity of this Base Prospectus for purposes of a public offer of Certificates in Poland. (each such financial intermediary, an “Authorised Offeror”).</p> <p>The Base Prospectus may only be delivered to potential investors together with all supplements published before such delivery. Any supplement to the Base Prospectus is available for viewing in electronic form on the Issuer's website (www.ingmarkets.com).</p> <p>When using the Base Prospectus, each relevant Authorised Offeror must ensure that it complies with all applicable laws and regulations in force in the respective jurisdictions.</p> <p>In the event of an offer being made by an Authorised Offeror, the Authorised Offeror shall provide information to investors on the terms and conditions of the Certificates at the time of that offer.</p>
<p>Consent by the Issuer to the use of the Base Prospectus for subsequent resale or final placement by financial intermediaries during the offer period indicated and the conditions attached to such consent.</p>	<p>Any financial intermediary is entitled, within the limitations of the selling restrictions applicable pursuant to this Base Prospectus, to use this Base Prospectus (as supplemented as the relevant time, if applicable) during the term of validity of this Base Prospectus for purposes of a public offer of Certificates in Poland. (each such financial intermediary, an “Authorised Offeror”).</p> <p>The Base Prospectus may only be delivered to potential investors together with all supplements published before such delivery. Any supplement to the Base Prospectus is available for viewing in electronic form on the Issuer's website (www.ingmarkets.com).</p> <p>When using the Base Prospectus, each relevant Authorised Offeror must ensure that it complies with all applicable laws and regulations in force in the respective jurisdictions.</p> <p>In the event of an offer being made by an Authorised Offeror, the Authorised Offeror shall provide information to investors on the terms and conditions of the Certificates at the time of that offer.</p>		

Section B - Issuer

Element	Title	
B.1	Legal and commercial name of the Issuer	ING Bank N.V. (the " Issuer ")
B.2	The domicile and legal form of the Issuer, the legislation under which the Issuer operates and its country of incorporation	The Issuer is a public limited company (<i>naamloze vennootschap</i>) incorporated under the laws of The Netherlands on 12 November 1927, with its corporate seat (<i>statutaire zetel</i>) in Amsterdam, The Netherlands.
B.4b	A description of any known trends affecting the Issuer and the industries in which it operates	<p>The results of operations of the Issuer are affected by demographics and by a variety of market conditions, including economic cycles, banking industry cycles and fluctuations in stock markets, interest and foreign exchange rates, political developments and client behaviour changes.</p> <p><i>Macroeconomic developments in 2016</i></p> <p><i>Global economic developments</i></p> <p>Similar to 2015, 2016 was not a strong year for the global economy. Growth in the U.S. regained momentum, but the recovery in the Eurozone was not able to shift into higher gear and the Chinese economy continued to slow. However, although uncertainty about the global economic outlook and (geo)political uncertainty led to flares of financial market volatility, the global economy held up relatively well. Concerns about the global economy started in the first quarter, with disappointing data on the Chinese economy and a decline in oil prices. The world's main stock market indices fell 10 to 15 per cent. below 2015 year-end levels and corporate credit risk rose to levels not seen during the previous two-and-a-half years. Currencies of a number of important emerging economies came under downward pressure. Worries eventually faded, and stock markets and oil prices recovered, as the U.S. Federal Reserve signalled it would be cautious and take the state of the global economy into account when raising interest rates, and the Chinese authorities implemented measures to support the economy.</p> <p><i>Brexit</i></p> <p>In late June 2016, financial market volatility increased as the UK surprised markets by deciding to leave the EU ("Brexit"). While Sterling depreciated to record lows against the U.S. dollar and the Bank of England loosened monetary policy as a precaution, the immediate economic impact appears relatively limited. Still, there is long-term uncertainty, as the actual Brexit probably will not take place until 2019 at the earliest. It is still unclear what the relationship between the UK and the EU will be after Brexit.</p> <p><i>Eurozone developments</i></p> <p>Persistent low growth and declining inflation led the European Central Bank ("ECB") to further loosen monetary policy in 2016. This triggered spectacular falls in market interest rates. Also because of Brexit fears, yields on German government bonds with a remaining maturity of 10 years became</p>

negative. While similar bonds issued by other Eurozone governments still carried positive yields, they were at historic low levels as well and often negative for shorter maturities. However, in the second half of the year, expectations about a more expansionary fiscal policy in the U.S. following the presidential election victory of Donald Trump, an interest rate increase by the U.S. Federal Reserve, and an increase in oil prices, pushed up capital market interest rates again. ECB policies also resulted in a further decline in the cost of borrowing for Eurozone households and businesses and contributed to a modest increase in credit demand. Marked differences between countries remain, with credit growth generally more positive in northern European countries, while low or negative in southern ones.

Low-interest-rate environment

Persistent low interest rates will, over time, put banks' net interest income under pressure. On mortgages for instance, the Issuer could be confronted with higher than expected prepayment rates as the difference between rates on existing mortgages and the prevailing market rate lead customers to refinance. On savings, net interest income may decrease as savings rates approach zero and options to further reduce client rates on savings deposits diminish. The Issuer actively manages its interest-rate risk exposure and successfully maintained the net interest margin on its core lending in 2016. To address the challenge of interest-income erosion, containing costs remains an important goal. The Issuer is also putting more emphasis on generating fee-based income and is reassessing its product characteristics.

Progress on relevant regulatory initiatives

The Single Supervisory Mechanism ("SSM"), the system of banking supervision for Europe, was in effect for the second full year in 2016. In this second year, the daily interactions on supervision between the ECB, national competent authorities like the Dutch Central Bank in The Netherlands and banks were streamlined further.

The ECB in particular took important steps to communicate its expectations to the banking sector and public at large. For example, the ECB provided detailed information about its annual Supervisory Review and Evaluation Process and its findings based on its sector-wide thematic review on risk governance and appetite. Such transparency helps support the banking union in coming together, as well as the efficiency and effectiveness of the ECB's supervision.

The Issuer remains a supporter of the SSM. With its strong European footprint, the Issuer has a clear interest in the proper functioning of European financial markets and in a harmonised approach to European banking supervision. The Issuer believes that this will contribute to a more efficient use of capital across Europe. As banks' customers are more able to realise their ambitions, the European economy's growth prospects will benefit. Harmonisation will also help the Issuer accelerate its Think Forward strategy to create one digital banking platform across borders.

The Issuer expects benefits from harmonised supervision to materialise over the coming years with converging supervisory practices, stress testing, streamlined reporting, and the cross-border flow of capital and liquidity.

Alongside the SSM, the Single Resolution Mechanism (“SRM”) came into force on 1 January 2016. It aims to ensure an orderly resolution process for failing banks. With SSM and SRM, two of the three pillars of the Banking Union have been established.

The last remaining pillar, mutualisation of deposit guarantee schemes, is progressing at a much slower pace than the first two pillars. Lack of a common European deposit guarantee scheme leaves the eurozone potentially vulnerable to interdependence between banks and governments, despite the existence of the SSM and SRM.

The second EU Directive on Payment Services (“PSDII”) was adopted in October 2015 and will be implemented in the coming years. It will create an EU-wide single market for payment initiation services and account information services. Its main objective is to promote innovation and competition in the EU payments market. The Issuer welcomes this development and sees the PSDII as an opportunity to develop new and innovative ways of serving the Issuer’s customers. At the same time, the Issuer finds it important regulators take into account the changing competitive landscape and support financial services providers who embrace innovation and new ways of doing business and should ensure they can compete on a level playing field with newcomers.

In November 2016, the EC launched the review of the existing Capital Requirements Regulation and Directive, and Bank Recovery and Resolution Directive regulation. These draft EC proposals are subject to approval by the European Parliament and Council. They consist of important new regulatory requirements for banks, including the Net Stable Funding Ratio, the leverage ratio, review of the trading book and counterparty credit risk. The proposal also includes changes to transpose the Financial Stability Board’s Total Loss-Absorbing Capacity term sheet into EU law and introduces a harmonised approach for creditor hierarchy in Europe.

Regulatory costs and uncertainty

ING’s regulatory costs increased 36.3 per cent. in 2016. One main reason were costs for the new Dutch deposit guarantee scheme (EUR 129 million in 2016 compared with zero in 2015). A new European rule says that banks must pay into these deposit guarantee schemes on a regular basis and not just after a bank failure.

Bank taxes were also a major reason for higher costs in 2016. This taxes a part of the Issuer’s balance sheet on which the Issuer already pays tax in The Netherlands. There is no European regulation on bank taxes and little coordination between countries addressing the fact that banks pay the same taxes in more than one country. The Issuer hopes that, as is already the case

in Germany and foreseen in France, bank taxes will be abolished in The Netherlands and in other countries that still require them.

Other new regulation also contributed to the rise in costs for 2016, such as the SRM mentioned above. This required banks to begin paying contributions to the Single Resolution Fund as of January 2016.

A prominent source of regulatory uncertainty in 2016 was the Basel Committee on Banking Supervision (“**BCBS**”) proposals regarding risk-weighted assets. The proposals are intended to make risk-weight calculation simpler and more comparable across banks, limiting the use of banks’ own internal models. The Issuer believes that the Basel proposals could allocate too high a risk weight to various lending activities, in particular mortgages, corporates and specialised lending. This would not be in line with historical loss rates and distorts sound economic incentives. The Issuer does support increased comparability of internal models and therefore supports initiatives to address undue risk variability. It is involved in ECB and European Banking Authority work underway to address this, such as the Targeted Review of Internal Models by the ECB. Apart from the proposals in the area of credit risk, the BCBS is also considering changes in the areas of operational and market risk. The continuing uncertainty is detrimental for banks and the economy at large.

Other uncertainties concern loss-absorption requirements, which have not yet been finalised in the EU. The Financial Stability Board’s total loss-absorbing capacity term sheet still has to be transposed into EU law before it is clear how to calculate the minimum requirement for own funds and eligible liabilities.

The range and complexity of non-prudential regulation is increasing. Regulation is becoming more stringent in areas like customer due diligence and transaction monitoring to prevent and report money laundering, terrorist financing, and fraud. Regulations such as the Common Reporting Standard and certain provisions of the U.S. Internal Revenue Code of 1986, commonly known as FATCA, which require financial institutions to report detailed client-related information to competent authorities, are also adding to banks’ regulatory burden. There are a number of risks in areas where applicable regulations are unclear, subject to multiple interpretations or under development, are in conflict with each other, or where regulators revise their guidance or courts overturn previous rulings. Meeting all these requirements within the strict timelines that have been set poses a significant operational challenge for banks. Regulations also need to strike a proper balance between consumer protection and innovation to allow banks to compete in the new competitive environment.

Competitive landscape

Technology is removing a number of the barriers to entry that once insulated the Issuer’s business. The Issuer faces competition from many different directions, with relatively new players providing more segmented offers to its customers and clients. Technology giants, payment specialists, retailers,

		<p>telecommunication companies, crowd-funding initiatives and aggregators are all encroaching on the market for traditional banking services. Its customers, in turn, are willing to consider these offers.</p> <p>Banks strive to act in the interests of their customers. Safe banking requires specific knowledge of financial services, in-depth knowledge of customers, and rigorous risk-management systems. As competition from outside the banking sector continues to increase, the Issuer has to become faster, more agile and more innovative.</p> <p>The Issuer's long track record and strong brand place it well to seize these opportunities and become a better company for all of its stakeholders. The Issuer is a leader in digital banking, and it has scale combined with local market expertise. It is investing in building profitable, mutually beneficial relationships with its customers based on the quality of its service and the differentiating experience it offers them. The Issuer intends to be even clearer about the strategic choices it makes.</p>																																																			
B.5	A description of the Issuer's group and the Issuer's position within the group	The Issuer is part of ING Groep N.V. (" ING Group "). ING Group is the holding company of a broad spectrum of companies (together called " ING ") offering banking, investments, life insurance and retirement services to meet the needs of a broad customer base. The Issuer is a wholly-owned, non-listed subsidiary of ING Group and currently offers Retail Banking services to individuals and small and medium-sized enterprises in Europe, Asia and Australia and Commercial Banking services to customers around the world, including multinational corporations, governments, financial institutions and supranational organisations.																																																			
B.9	Profit forecasts or estimates	Not Applicable. The Issuer has not made any public profit forecasts or profit estimates.																																																			
B.10	Qualifications in the Auditors' report	Not Applicable. The audit reports on the audited financial statements of the Issuer for the years ended 31 December 2015 and 31 December 2016 are unqualified.																																																			
B.12	Selected historical key financial information / Significant or material adverse change	<p><i>Key Consolidated Figures ING Bank N.V.:(1)</i></p> <p>(in EUR millions)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th><u>2016</u></th> <th><u>2015</u></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="3">Balance Sheet⁽²⁾</td> </tr> <tr> <td>Total assets.....</td> <td>843,919</td> <td>1,001,992</td> </tr> <tr> <td>Total equity.....</td> <td>44,146</td> <td>41,495</td> </tr> <tr> <td>Deposits and funds borrowed⁽³⁾.....</td> <td>664,365</td> <td>823,568</td> </tr> <tr> <td>Loans and advances..</td> <td>562,873</td> <td>700,007</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Results⁽⁴⁾</td> </tr> <tr> <td>Total Income.....</td> <td>17,514</td> <td>17,070</td> </tr> <tr> <td>Operating expenses.....</td> <td>10,603</td> <td>9,308</td> </tr> <tr> <td>Additions to loan loss provisions.....</td> <td>974</td> <td>1,347</td> </tr> <tr> <td>Result before tax.....</td> <td>5,937</td> <td>6,415</td> </tr> <tr> <td>Taxation.....</td> <td>1,635</td> <td>1,684</td> </tr> <tr> <td>Net result (before minority interests).....</td> <td>4,302</td> <td>4,731</td> </tr> <tr> <td>Attributable to Shareholders of the parent.....</td> <td>4,227</td> <td>4,659</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Ratios (in %)</td> </tr> <tr> <td>BIS ratio⁽⁵⁾.....</td> <td>17.42</td> <td>16.04</td> </tr> <tr> <td>Tier-1 ratio⁽⁶⁾.....</td> <td>14.41</td> <td>13.43</td> </tr> </tbody> </table> <p>Notes:</p> <p>(1) These figures have been derived from the audited 2016 annual consolidated accounts of ING Bank N.V. in respect of the financial years ended 31 December 2016, 2015 . Loans and advances to customers and Customer deposits as at 31 December 2015 are</p>		<u>2016</u>	<u>2015</u>	Balance Sheet⁽²⁾			Total assets.....	843,919	1,001,992	Total equity.....	44,146	41,495	Deposits and funds borrowed ⁽³⁾	664,365	823,568	Loans and advances..	562,873	700,007	Results⁽⁴⁾			Total Income.....	17,514	17,070	Operating expenses.....	10,603	9,308	Additions to loan loss provisions.....	974	1,347	Result before tax.....	5,937	6,415	Taxation.....	1,635	1,684	Net result (before minority interests).....	4,302	4,731	Attributable to Shareholders of the parent.....	4,227	4,659	Ratios (in %)			BIS ratio ⁽⁵⁾	17.42	16.04	Tier-1 ratio ⁽⁶⁾	14.41	13.43
	<u>2016</u>	<u>2015</u>																																																			
Balance Sheet⁽²⁾																																																					
Total assets.....	843,919	1,001,992																																																			
Total equity.....	44,146	41,495																																																			
Deposits and funds borrowed ⁽³⁾	664,365	823,568																																																			
Loans and advances..	562,873	700,007																																																			
Results⁽⁴⁾																																																					
Total Income.....	17,514	17,070																																																			
Operating expenses.....	10,603	9,308																																																			
Additions to loan loss provisions.....	974	1,347																																																			
Result before tax.....	5,937	6,415																																																			
Taxation.....	1,635	1,684																																																			
Net result (before minority interests).....	4,302	4,731																																																			
Attributable to Shareholders of the parent.....	4,227	4,659																																																			
Ratios (in %)																																																					
BIS ratio ⁽⁵⁾	17.42	16.04																																																			
Tier-1 ratio ⁽⁶⁾	14.41	13.43																																																			

		<p>adjusted as a result of a change in accounting policies. Reference is made to Note 1 ‘Accounting policies’ – Changes in accounting policies 2016 in the Annual Account of ING Bank N.V.</p> <p>(2) At 31 December.</p> <p>(3) Figures including Banks and Debt securities.</p> <p>(4) For the year ended 31 December.</p> <p>(5) BIS ratio = BIS capital as a percentage of Risk Weighted Assets (based on Basel III phased-in)</p> <p>(6) Tier-1 ratio = Available Tier-1 capital as a percentage of Risk Weighted Assets. Note: As of 2014, these Risk Weighted Assets are based on Basel III phased-in.</p> <p><i>Significant or Material Adverse Change</i></p> <p>At the date hereof, there has been no significant change in the financial position of ING Bank N.V. and its consolidated subsidiaries since 30 June 2017.</p> <p>At the date hereof, there has been no material adverse change in the prospects of ING Bank N.V. since 31 December 2016.</p>
B.13	Recent material events particular to the Issuer’s solvency	Not Applicable. There are no recent events particular to the Issuer which are to a material extent relevant to the evaluation of the Issuer’s solvency.
B.14	Dependence upon other group entities	The description of the group and the position of the Issuer within the group is given under B.5 above. Not Applicable. The Issuer is not dependent upon other entities within ING Group.
B.15	A description of the Issuer’s principal activities	The Issuer currently offers retail banking services to individuals, small and medium-sized enterprises and mid-corporates in Europe, Asia and Australia and commercial banking services to customers around the world, including multinational corporations, governments, financial institutions and supranational organisations.
B.16	Extent to which the Issuer is directly or indirectly owned or controlled	The Issuer is a wholly-owned, non-listed subsidiary of ING Groep N.V.
B.17	Credit ratings assigned to the Issuer or its debt securities	The Certificates to be issued are not rated

Section C - Securities

Element	Title	
C.1	A description of the type and class of securities being offered and/or admitted to trading, including any security identification number	<p>The Certificates described in this summary are financial instruments which may be issued under the Certificates Programme.</p> <p>The Certificates are open ended investment instruments without a fixed maturity or expiration date and are designated “Open Ended Certificates” for the purpose of the Programme, which can be exercised by the Certificateholder. The Certificates can be terminated by the Issuer and may automatically terminate if the Underlying (as defined below) reaches a pre-determined level (a “Stop Loss Event”).</p> <p>The Certificates are Long Certificates (as defined below).</p>
		<p>Series Number: 2084</p> <p>Tranche Number: 1</p> <p>Aggregate Nominal Amount:</p> <p>(i) Series: 50000</p> <p>(ii) Tranche: 1</p> <p>ISIN Code: PLINGNV20842</p>
C.2	Currency of the securities issue	The Certificates are denominated in PLN
C.5	A description of any restrictions on the free transferability of the securities	Certain customary restrictions on offers, sale and delivery of Certificates and of the distribution of offering material in the United States, the European Economic Area, France, The Netherlands, Poland and the United Kingdom apply.
C.8	A description of rights attached to the Certificates, including ranking and any limitations to those rights	<p><i>Status</i></p> <p>The Certificates will constitute direct, unsubordinated and unsecured obligations of the Issuer and will rank <i>pari passu</i> among themselves and (save for certain debts required to be preferred by law) equally with all other unsecured obligations (other than subordinated obligations, if any) of the Issuer from time to time outstanding.</p> <p><i>Taxation</i></p> <p>The Issuer is not liable for or otherwise obliged to pay any tax, duty, withholding or other payment which may arise as a result of the ownership, transfer, exercise or enforcement of any Certificate and all payments made by the Issuer are subject to any such tax, duty, withholding or other payment which may be required to be made, paid, withheld or deducted.</p> <p><i>Governing law</i></p> <p>The Certificates will be governed by, and construed in accordance with, English law.</p> <p><i>Optional termination</i></p> <p>The Certificates can be terminated by the Issuer following an Issuer Call and can also be exercised by Certificateholders on specified dates, in each case, upon notice.</p> <p><i>Issue Price</i></p> <p>PLN 31</p>
C.9	Interest: The interest rate and the due dates for interest	Not Applicable. The Certificates do not bear interest.

	Redemption: The maturity date, amortisation and repayment procedures Representative of the debt security holders	The Certificates will entitle the holder thereof (on due exercise and subject to certification as to non-U.S. beneficial ownership) to receive a cash amount (if any) calculated in accordance with the relevant terms and conditions. Not Applicable
C.10	If the security has a derivative component, an explanation of how the value of the investment is affected by the value of the underlying instrument	The Certificates are Long Certificates. “ Long Certificates ” are certificates that are designed to enable the investor to profit from rising markets by tracking the Underlying. If the value of the Underlying rises, the value of the Long Certificate is also expected to rise, subject to the cost of financing provided by the Issuer, movements in any applicable foreign exchange rate and any expenses. The difference between a Long Certificate and an ordinary certificate is that in the case of a Long Certificate, the amount needed to invest to give the same participation rate in the Underlying is usually considerably less.
C.11	Application for admission to trading and distribution in a regulated market	Application is expected to be made by the Issuer (or on its behalf) for the Certificates to be admitted to trading on Warsaw Stock Exchange with effect from 15 February 2018.
C.15	Description of how the value of the investment is affected by the value of the underlying instrument(s)	Certificates track the Underlying in a linear manner on an open ended basis. The amount needed to invest in a Certificate to give the same participation rate in the Underlying as a direct investment in the Underlying is considerably less. Therefore, the percentage gain if the Underlying rises and the percentage loss if the Underlying falls, is higher in Certificates than in a direct investment in the Underlying.
C.16	The expiration or maturity date of the derivative securities	The Certificates are open ended investment instruments without a fixed maturity or expiration date, which can be exercised by Certificateholders on an exercise date on notice. The Certificates can be terminated by the Issuer upon notice and may automatically terminate following a Stop Loss Event.
C.17	A description of the settlement procedure of the securities	The Certificates are cleared through (and payments in respect of the Certificates shall accordingly be made in accordance with the rules of the Polish National Depository for Securities (<i>Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.</i>).
C.18	A description of how the return on derivative securities takes place	Each issue of Certificates will entitle the holder thereof (on due exercise and subject to certification as to non-U.S. beneficial ownership) to receive a cash amount (if any) on the settlement date, calculated by reference to the value of the Underlying and subject to the deduction of financing costs and expenses. Following a Stop Loss Event, the Certificates pay an amount determined by reference to the value of the Underlying on one or more specified days, subject to the certificate entitlement.
C.19	Final reference price of the underlying	The final reference price of the Underlying shall be an amount equal to the value of the Underlying on the relevant valuation date, determined by the Calculation Agent by reference to a publicly available source.
C.20	A description of the type of the underlying and where the information on the underlying can be found	The Certificates are linked to a currency(the “ Underlying ”). Information on the underlying can be found at Bloomberg (Bloomberg code: USDPLN <Crncy>).

Section D - Risks

Element	Title	
D.2	Key information on key risks that are specific to the Issuer or its industry	<p>Because the Issuer is part of a financial services company conducting business on a global basis, the revenues and earnings of the Issuer are affected by the volatility and strength of the economic, business, liquidity, funding and capital markets environments specific to the geographic regions in which it conducts business. The on-going turbulence and volatility of such factors have adversely affected, and may continue to adversely affect the profitability, solvency and liquidity of the business of the Issuer. The Issuer has identified a number of specific factors which could adversely affect its business and ability to make payments due under the Certificates. These factors include:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● continued risk of resurgence of turbulence and on-going volatility in the financial markets and the economy generally ● adverse capital and credit market conditions as well as changes in regulations ● the default of a major market participant ● interest rate volatility and other interest rate changes ● changes in financial services laws and/or regulations ● inability to increase or maintain market share ● inability of counterparties to meet their financial obligations ● market conditions and increased risk of loan impairments ● failures of banks falling under the scope of state compensation schemes ● negative effects of inflation and deflation ● inability to manage risks successfully through derivatives ● inability to retain key personnel ● inability to protect intellectual property and possibility of being subject to infringement claims ● deficiencies in assumptions used to model client behaviour for market risk calculations ● liabilities incurred in respect of defined benefit retirement plans ● inadequacy of risk management policies and guidelines”. ● regulatory risks ● claims from customers who feel misled or treated unfairly ● ratings downgrades or potential downgrades ● operational risks such as systems disruptions or failures, breaches of security, cyber attacks, human error, changes in operational practices or inadequate controls ● adverse publicity, claims and allegations, litigation and regulatory investigations and sanctions”.
D.3	Key information on the key risks that are specific to the Certificates:	<p>The following key risks may arise in respect of the Certificates:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● The Certificates may be terminated by the Issuer and may automatically terminate if the Underlying reaches a pre-determined level. Investors in the Certificates should be aware that their entire investment may be lost if the Underlying is at an unfavourable level upon exercise or termination, as the case may be. ● A feature of the Certificates is the stop-loss which, if breached, will result in the early termination of the Certificates. ● The Certificates are Long Certificates which entail particular risks. “Long Certificates” are certificates that are designed to enable the investor to profit from rising markets by tracking the Underlying. If the value of the Underlying rises, the value of the long Certificate is expected to rise, subject to the cost of financing provided by the Issuer, movements in any applicable foreign exchange rate and any expenses.

		<ul style="list-style-type: none"> ● There may not be a secondary market in the Certificates. As a consequence, liquidity in the Certificates should be considered as a risk. In the event that such a secondary market does not develop, an investor selling the Certificates is unlikely to be able to sell its Certificates or at prices that will provide him with a yield comparable to similar investments that have developed a secondary market. ● The Issuer and/or its affiliates may enter into transactions or carry out other activities in relation to the Underlying which may affect the market price, liquidity or value of the Underlying and/or the Certificates in a way which could be adverse to the interest of the Certificateholders. ● The Certificates convey no interest in the Underlying to the investors. The Issuer may choose not to hold the Underlying or any derivative contracts linked to the Underlying. ● The Calculation Agent may make adjustments as a result of certain corporate actions affecting the Underlying. In making such adjustments, the Calculation Agent is entitled to exercise substantial discretion and may be subject to conflicts of interest. ● Certificates not exercised in accordance with the Conditions will (where exercise is required) expire worthless. ● The Issuer may elect to cancel the Certificates early should U.S. withholding tax apply to any current or future payments on the Certificates. ● The Issuer may terminate the Certificates early if it determines that the performance of its obligations under the Certificates or that maintaining its hedging arrangement (if any) is no longer legal or practical in whole or in part for any reason. ● Credit ratings assigned to the Certificates may not reflect the potential impact of all the risks that may affect the value of the Certificates. ● The investment activities of investors may be restricted by legal investment laws and regulations, or by the review or regulation by certain authorities. ● Under certain circumstances the Issuer may make modifications to the Certificates without the consent of the Certificateholders which may affect the Certificateholders' interest. ● Expenses may be payable by investors. ● The holders may not receive payment of the full amounts due in respect of the Certificates as a result of amounts being withheld by the Issuer in order to comply with applicable laws.
D.6	Risk warning that investors may lose value of entire investment or part of it	<p>The capital invested in the Certificates is at risk. Consequently, the amount a prospective investor may receive on redemption of its Certificates may be less than the amount invested by it and may be zero.</p> <p>Investors will lose up to the entire value of their investment if:</p> <ul style="list-style-type: none"> (a) the investor sells its Certificates prior to the scheduled redemption in the secondary market at an amount that is less than the initial purchase price; (b) the Issuer is subject to insolvency or bankruptcy proceedings or some other event which negatively affects the Issuer's ability to repay amounts due under the Certificates; (c) the Certificates are redeemed early for reasons beyond the control of the Issuer, (such as a change of applicable law or market event in relation to the underlying asset(s)) and the amount paid or delivered is less than the initial purchase price; (d) the Certificates are subject to certain adjustments or alternative valuations following certain disruptive market events that result in the amount to be paid or delivered being reduced to an amount or

		value that is less than the initial purchase price; and/or (e) the relevant payout conditions do not provide for full repayment of the initial purchase price upon redemption or specified early redemption and the underlying asset(s) perform(s) in such a manner that the amount due under the Certificates is less than the initial purchase price.
--	--	--

Section E - Offer

Element	Title	
E.2b	Reasons for the offer and the use of proceeds when different from making profit and/or hedging risk	The net proceeds from the issue of the Certificates will be applied by the Issuer for its general corporate purposes.
E.3	Terms and conditions of the offer	There is no subscription period and the offer of Certificates is not subject to any conditions imposed by the Issuer.
E.4	Interest of natural and legal persons involved in the issue/offer	Save for any fees payable to the Dealers, so far as the Issuer is aware, no person involved in the issue of the Notes has an interest material to the offer. The Dealers and their affiliates have engaged, and may in the future engage, in investment banking and/or commercial banking transactions with, and may perform other services for, the Issuer and its affiliates in the ordinary course of business.
E.7	Estimated expenses charged to the investor by the Issuer or the offeror.	There are no expenses charged to the investor by the Issuer or any Authorised Offeror with respect to the Programme generally or by the Issuer in connection with the specific issue of the Certificates; however, such expenses may be charged by the Authorised Offeror in connection with the specific issue of the Certificates. If so, the Authorised Offeror will be under a statutory obligation to provide investors with related information.

ZAŁĄCZNIK

PODSUMOWANIE DOTYCZĄCE CERTYFIKATÓW DLA EMISJI

Podsumowania składają się z obowiązkowych informacji nazywanych „Elementami”. Elementy ponumerowano w Działach A – E (A.1 – E.7). Niniejsze podsumowanie zawiera wszystkie Elementy, które należy zawrzeć w podsumowaniu dla tego rodzaju Certyfikatów i Emitenta. Ponieważ nie jest konieczne ustosunkowanie się do wszystkich Elementów, mogą zaistnieć luki w kolejności numeracji Elementów. Nawet jeżeli dany Element musi zostać uwzględniony w podsumowaniu ze względu na rodzaj Certyfikatów i Emitenta, może zaistnieć sytuacja, że nie będzie można przedstawić informacji odnoszących się do takiego Elementu. W takim przypadku, w podsumowaniu umieszcza się krótki opis elementu z adnotacją „Nie dotyczy”.

Dział A — Wstęp i ostrzeżenia

Element	
A.1	Niniejsze podsumowanie należy czytać jako wstęp do Prospektu Emisyjnego Podstawowego. Jakakolwiek decyzja o inwestowaniu w Certyfikaty powinna zostać podjęta w oparciu o treść całego Prospektu Emisyjnego Podstawowego, łącznie z dokumentami włączonymi do niego przez odniesienie. W przypadku wystąpienia do sądu z roszczeniem odnoszącym się do informacji zawartych w Prospekcie Emisyjnym Podstawowym, skarżący może, na mocy ustawodawstwa krajowego Państwa Członkowskiego Europejskiego Obszaru Gospodarczego, mieć obowiązek poniesienia kosztów przetłumaczenia Prospektu Emisyjnego Podstawowego przed rozpoczęciem postępowania sądowego.

	<p>Osoby, które sporządziły niniejsze podsumowanie, w tym również jego tłumaczenie, ponoszą odpowiedzialność cywilną jedynie w przypadku, gdy niniejsze podsumowanie wprowadza w błąd, jest nieprecyzyjne lub niespójne w przypadku czytania go łącznie z pozostałymi częściami Prospektu Emisyjnego Podstawowego, lub jeżeli nie przedstawia, w przypadku czytania go łącznie z innymi częściami Prospektu Emisyjnego Podstawowego, najważniejszych informacji mających pomóc inwestorom przy rozważeniu inwestycji w Certyfikaty.</p>	
<p>A.2</p>	<p>Zgoda Emitenta na wykorzystanie Prospektu Emisyjnego Podstawowego do celów późniejszej odsprzedaży papierów wartościowych lub ich ostatecznego plasowania przez pośredników finansowych w okresie ważności oferty oraz warunki związane z tą zgodą</p>	<p>Każdy pośrednik finansowy ma prawo, z uwzględnieniem ograniczeń dotyczących sprzedaży nałożonych zgodnie z Prospektem Emisyjnym Podstawowym, do wykorzystania tego Prospektu Emisyjnego Podstawowego (uzupełnionego, w razie konieczności, we właściwym czasie) w okresie ważności Prospektu Emisyjnego Podstawowego w celu realizacji oferty publicznej dotyczącej Certyfikatów we w Polsce(każdy taki pośrednik finansowy zwany jest dalej „Upoważnionym Oferentem”).Prospekt Emisyjny Podstawowy może być dostarczany potencjalnym inwestorom tylko razem ze wszystkimi aneksami opublikowanymi przed jego dostarczeniem. Wszelkie aneksy do Prospektu Emisyjnego Podstawowego są dostępne do przeglądania w formie elektronicznej na stronie internetowej Emitenta (www.ingmarkets.com).</p> <p>Korzystając z Prospektu Emisyjnego Podstawowego każdy Upoważniony Oferent musi zapewnić, że jest on zgodny z prawem i przepisami obowiązującymi w odpowiednich jurysdykcjach.</p> <p>W przypadku złożenia oferty przez Upoważnionego Oferenta, Upoważniony Oferent musi przedstawić inwestorom informacje na temat warunków Certyfikatów obowiązujących w czasie złożenia oferty.</p>

Dział B — Emitent

Element	Tytuł	
B.1	Prawna i handlowa nazwa Emitenta	ING Bank N.V. („Emitent”)
B.2	Siedziba oraz forma prawna Emitenta, ustawodawstwo, zgodnie z którym Emitent prowadzi swoją działalność, a także kraj siedziby Emitenta	Emitent jest publiczną spółką akcyjną (naamloze vennootschap), utworzoną zgodnie z prawem holenderskim w dniu 12 listopada 1927 r., z siedzibą (<i>statutaire zetel</i>) w Amsterdamie, Holandia.
B.4b	Informacja na temat jakichkolwiek znanych tendencji mających wpływ na Emitenta oraz na branżę, w których Emitent prowadzi działalność.	<p>Na wyniki działalności Emitenta mają wpływ czynniki demograficzne oraz szereg czynników rynkowych, takich jak cykle ekonomiczne, cykle w sektorze bankowym, zmiany kursów akcji, stóp procentowych i kursów walutowych, rozwój sytuacji politycznej oraz zmiany zachowań klientów.</p> <p><i>Sytuacja makroekonomiczna w 2016 r.</i></p> <p><i>Sytuacja gospodarki światowej</i></p> <p>Rok 2016 – podobnie jak 2015 – nie był mocnym rokiem dla światowej gospodarki. Wzrost gospodarczy w USA ponownie nabrał tempa, ale ożywienie gospodarcze w strefie euro nie uległo przyspieszeniu, natomiast w Chinach w dalszym ciągu utrzymywało się spowolnienie gospodarcze. Mimo że niepewność w zakresie perspektyw rozwoju światowej gospodarki oraz niepewność co do sytuacji (geo)politycznej doprowadziły do wahań na rynku finansowym, to jednak gospodarka światowa utrzymała się na stosunkowo dobrym poziomie. Obawy co do gospodarki światowej pojawiły się w pierwszym kwartale, kiedy zaczęły napływać niepokojące dane o stanie gospodarki w Chinach oraz spadku cen ropy. Najważniejsze indeksy giełdowe na świecie spadły od 10% do 15% poniżej poziomu z końca 2015 r., a kredytowe ryzyko korporacyjne osiągnęło najwyższy poziom od dwóch i pół roku. Wystąpiła presja na obniżkę kursu walut szeregu rozwijających się gospodarek. Ostatecznie kiedy amerykańska Rezerwa Federalna zasygnalizowała ostrożne podejście i uwzględnianie stanu gospodarki światowej przy podwyższaniu stóp procentowych, a władze chińskie podjęły działania na rzecz wsparcia gospodarki, obawy zostały rozwiane i doszło do ożywienia na giełdach papierów wartościowych oraz do wzrostu cen ropy.</p> <p><i>Brexit</i></p> <p>Pod koniec czerwca 2016 r. zwiększyły się wahania na rynkach finansowych, ponieważ Wielka Brytania podjęła decyzję o opuszczeniu UE (Brexit), czym wywołała zaskoczenie na rynkach. Oprócz tego że kurs funta szterlinga do dolara amerykańskiego spadł do rekordowo niskiego poziomu, a Bank Angielski zastosował środek ostrożności w postaci poluzowania polityki monetarnej, bezpośrednie skutki gospodarcze wydają się stosunkowo ograniczone. Jednak w dalszej perspektywie wciąż panuje niepewność, ponieważ faktyczny Brexit będzie miał miejsce najwcześniej w 2019 r. Wciąż nie jest jasne, jak będą wyglądały stosunki między Wielką Brytanią a UE po</p>

Brexicie.

Sytuacja w strefie euro

Utrzymujący się słaby wzrost gospodarczy oraz spadająca inflacja skłoniły Europejski Bank Centralny (EBC) do dalszego luzowania polityki monetarnej w 2016 r. Doprowadziło to do spektakularnych spadków rynkowych stóp procentowych. Między innymi z powodu obaw związanych z Brexitem zyski z tytułu niemieckich obligacji rządowych, dla których czas pozostały do terminu wykupu nie przekracza dziesięciu lat, były ujemne.

Nawet jeśli podobne obligacje rządowe innych krajów strefy euro notowane były przy dodatniej rentowności, znajdowała się ona na historycznie rekordowo niskim poziomie, natomiast zyski z obligacji o krótszym terminie wykupu często miały wartość ujemną. Jednak w drugiej połowie roku oczekiwania dotyczące bardziej ekspansywnego kursu polityki fiskalnej w USA związane z wygraną Donalda Trumpa w wyborach prezydenckich, podwyższenie stóp procentowych przez amerykańską Rezerwę Federalną oraz wzrost cen ropy doprowadziły do wzrostu stóp procentowych na rynkach kapitałowych.

Polityka EBC zaowocowała również dalszym spadkiem kosztów pożyczek udzielanych gospodarstwom domowym i przedsiębiorstwom w strefie euro oraz przyczyniła się do niewielkiego wzrostu popytu na kredyty. Nadal obserwowane są różnice pomiędzy poszczególnymi krajami, przy czym generalnie wzrost kredytowania jest dodatni w państwach Europy Północnej, podczas gdy utrzymuje się na niskim lub ujemnym poziomie na południu Europy.

Niskie stopy procentowe

Utrzymujące się niskie stopy procentowe z czasem postawią pod presją dochody odsetkowe banków netto. Na przykład, jeśli chodzi o kredyty hipoteczne, Emitent może spotkać się z wyższymi od oczekiwanych wskaźnikami przedterminowych spłat, ponieważ różnica pomiędzy stopami procentowymi w odniesieniu do dotychczasowych kredytów hipotecznych a obowiązującą stopą rynkową prowadzi do wybierania przez klientów opcji refinansowania. Po stronie depozytów oszczędnościowych, przychody odsetkowe netto mogą spadać, ponieważ oprocentowanie depozytów oszczędnościowych jest bliskie zeru, a możliwości dalszego obniżania dla klienta stóp procentowych depozytów oszczędnościowych są coraz mniejsze. Emitent aktywnie zarządza swoją ekspozycją na ryzyko stopy procentowej i skutecznie utrzymywał marżę odsetkową netto w swojej głównej działalności pożyczkowej w 2016 r. Aby sprostać wyzwaniu polegającym na spadku dochodów odsetkowych, istotnym celem pozostaje ograniczanie kosztów. Emitent również kładzie większy nacisk na generowanie dochodów pochodzących z opłat i prowizji oraz dokonuje ponownej oceny właściwości swoich produktów.

Postępy w zakresie istotnych inicjatyw regulacyjnych

Rok 2016 był drugim pełnym rokiem obowiązywania Jednolitego

Mechanizmu Nadzoru (JMN), czyli systemu nadzoru nad bankami w Europie. W drugim roku jeszcze bardziej usprawniono codzienne interakcje między EBC, właściwymi organami krajowymi, takimi jak Holenderski Bank Centralny w Holandii a bankami.

EBC w szczególności poczynił znaczące kroki w zakresie przedstawiania swoich oczekiwań sektorowi bankowemu oraz ogółowi obywateli. Na przykład dostarczył on szczegółowych informacji na temat przeprowadzonej corocznej procedury przeglądu i oceny nadzorczej oraz jego wyników opartych na sektorowym przeglądzie tematycznym w zakresie zarządzania ryzykiem i gotowości do podejmowania ryzyka. Taka przejrzystość umożliwia większą współpracę w ramach Unii Bankowej oraz wydajny i skuteczny nadzór ze strony EBC.

Emitent pozostaje zwolennikiem JMN. Jako ważny gracz na rynku europejskim Emitent jest zainteresowany prawidłowym funkcjonowaniem europejskich rynków finansowych, a także zharmonizowanym podejściem do europejskiego nadzoru bankowego. Emitent uważa, że przyczyni się to do bardziej efektywnego wykorzystania kapitału na terenie Europy. Jako że klienci banków mają większe możliwości realizowania swoich ambicji, będzie to korzystne dla perspektyw rozwoju gospodarki europejskiej. Harmonizacja pomoże również Emitentowi w szybszej realizacji strategii „Wybiegaj myślą naprzód” w celu utworzenia transgranicznej platformy bankowości cyfrowej.

Emitent spodziewa się w najbliższych latach odczuwalnych korzyści wynikających ze zharmonizowanego nadzoru, związanych z ujednoceniem praktyk nadzorczych, z testami warunków skrajnych, z usprawnieniem sprawozdawczości oraz z transgranicznym przepływem kapitału i płynności.

Oprócz JMN 1 stycznia 2016 r. wszedł w życie jednolity mechanizm restrukturyzacji i uporządkowanej likwidacji (ang. „SRM”). Ma on na celu zapewnienie uporządkowanego procesu restrukturyzacji dla banków zagrożonych upadłością.

Dzięki JMN i SRM ustanowiono dwa z trzech filarów Unii Bankowej. Ostatni filar, stworzenie wspólnego systemu gwarantowania depozytów, nabiera kształtów w dużo wolniejszym tempie niż pierwsze dwa filary. Brak wspólnego europejskiego systemu gwarantowania depozytów powoduje, że strefa euro może być potencjalnie podatna na wzajemne zależności pomiędzy bankami a rządami pomimo istnienia JMN i SRM.

Druga unijna dyrektywa w sprawie usług płatniczych (ang. „PSDII”) została przyjęta w październiku 2015 r. i będzie wdrażana w najbliższych latach. Ma ona na celu stworzenie jednolitego unijnego rynku usług inicjowania płatności i dostępu do informacji o rachunku. Jej głównym celem jest promowanie innowacji i konkurencyjności na unijnym rynku płatności. Emitent z zadowoleniem przyjmuje te zmiany i postrzega PSDII jako możliwość rozwijania nowych i innowacyjnych sposobów obsługi klientów

Emitenta. Jednocześnie Emitent uważa za istotne, aby organy regulacyjne uwzględniały otoczenie konkurencyjne i wspierały dostawców usług finansowych łączących innowacyjność z nowymi sposobami prowadzenia działalności oraz zapewniły, aby mogli oni konkurować na równych warunkach z nowymi podmiotami.

W listopadzie 2016 r. Komisja Europejska rozpoczęła przegląd istniejącego rozporządzenia i dyrektywy w sprawie wymogów kapitałowych, jak również dyrektywy w sprawie działań naprawczych oraz restrukturyzacji. Projekty wniosków Komisji Europejskiej muszą zostać zatwierdzone przez Parlament Europejski i Radę. Obejmują one nowe istotne wymogi regulacyjne dla banków, dotyczące m.in. wskaźnika stabilnego finansowania netto, wskaźnika dźwigni finansowej, analizy ksiąg operacyjnych oraz poziomu ryzyka kredytowego kontrahenta. We wniosku jest również mowa o zmianach w zakresie transpozycji do prawa unijnego stosowanego przez Radę Stabilności Finansowej wymogu zdolności do całkowitej absorpcji strat oraz o wprowadzeniu zharmonizowanego podejścia do hierarchii wierzycieli w Europie.

Koszty regulacyjne i niepewność regulacyjna

W 2016 r. koszty regulacyjne ING wzrosły o 36,3%. Głównym powodem były koszty nowego holenderskiego systemu gwarantowania depozytów (129 mln EUR w 2016 r. w porównaniu z zerowymi kosztami w 2015 r.). Zgodnie z nowymi przepisami europejskimi banki muszą dokonywać regularnych płatności na systemy gwarantowania depozytów, a nie jedynie po ogłoszeniu upadłości banku.

Kolejną istotną przyczyną wyższych kosztów w 2016 r. były podatki bankowe. Podatki odprowadzane są od części kwoty wykazanej w bilansie Emitenta, od której Emitent odprowadza już podatek w Holandii. W zakresie podatków bankowych nie zostały wprowadzone przepisy na szczeblu europejskim, a państwa w małym stopniu koordynują kwestię odprowadzania przez banki tych samych podatków w kilku krajach. Emitent ma nadzieję, że podatki bankowe zostaną zniesione w Holandii i innych państwach, w których są one wymagalne, tak jak miało to miejsce w Niemczech i jak jest to planowane we Francji.

Do wzrostu kosztów w 2016 r. przyczyniły się również inne regulacje, np. dotyczące wspomnianego wyżej SRM. W związku z tym mechanizmem od stycznia 2016 r. banki mają obowiązek płacenia składek na Jednolity Fundusz Naprawczy.

Znaczącym źródłem niepewności regulacyjnej w 2016 r. były propozycje Bazylejskiego Komitetu Nadzoru Bankowego („BKNB”) dotyczące aktywów ważonych ryzykiem. Propozycje te mają na celu uproszczenie modelu wyliczania wagi ryzyka, aby łatwiej można było porównywać dane pochodzące z różnych banków, a tym samym ograniczyć stosowanie wewnętrznych modeli banków. Emitent jest zdania, że zgodnie z propozycjami Bazylejskiego Komitetu Nadzoru Bankowego zbyt duża waga ryzyka może zostać przypisana działalności pożyczkowej, w szczególności

kredytom hipotecznym, firmowym oraz kredytowaniu specjalistycznemu. Byłoby to niezgodne z historycznymi wskaźnikami strat i zakłócałoby funkcjonowanie racjonalnych zachęt ekonomicznych. Emitent opowiada się za zwiększeniem porównywalności modeli wewnętrznych i w związku z tym wspiera inicjatywy dotyczące zmienności nadmiernego ryzyka. Emitent jest zaangażowany w bieżące działania EBC i Europejskiego Organu Nadzoru Bankowego w tym zakresie, takie jak prowadzony przez EBC celowy przegląd modeli wewnętrznych. Oprócz propozycji dotyczących ryzyka kredytowego BKNB rozważa również zmiany w obrębie ryzyka operacyjnego i rynkowego. Utrzymująca się niepewność jest niekorzystna dla banków i dla gospodarki ogółem.

Pozostałe obszary niepewności obejmują wymogi absorpcji strat, które to wymogi nie zostały jeszcze ostatecznie przyjęte w UE. Stosowany przez Radę Stabilności Finansowej wymóg zdolności do całkowitej absorpcji strat musi zostać transponowany do prawa unijnego, zanim zostanie ustalone, w jaki sposób należy obliczać wymagane minimum dla własnych funduszy i zobowiązań kwalifikowanych.

Istnieje coraz więcej nieracjonalnych regulacji i są one coraz bardziej złożone. Regulacje w takich obszarach jak podejmowanie należytej staranności wobec klienta, monitorowanie transakcji w celu zapobiegania praniu brudnych pieniędzy, finansowania terroryzmu i oszustwom oraz zgłaszania takich przypadków są coraz bardziej surowe. Takie regulacje jak Wspólne Normy w Zakresie Sprawozdawczości lub niektóre postanowienia amerykańskiego kodeksu podatkowego z 1986 r., znane jako FATCA, które nakładają na instytucje finansowe obowiązek szczegółowego zgłaszania właściwym organom informacji na temat klientów, stanowią kolejne obciążenia regulacyjne dla banków. Istnieje szereg rodzajów ryzyka w obszarach, w których mające zastosowanie regulacje są niejasne, mogą być interpretowane w różny sposób, są w fazie opracowania, stoją ze sobą w sprzeczności lub co do których organy regulacyjne rewidują swoje wytyczne lub sądy podważają wcześniejsze orzeczenia. Wypełnienie wszystkich wymogów w ustalonych rygorystycznych ramach czasowych stanowi znaczne wyzwanie operacyjne dla banków. Regulacje powinny zachowywać odpowiednią równowagę między ochroną klienta a innowacyjnością, aby umożliwić bankom rywalizację w nowym, konkurencyjnym otoczeniu.

Otoczenie konkurencyjne

Technologia likwiduje szereg barier wejścia na rynek, które wcześniej izolowały działalność Emitenta. Emitent ma do czynienia z konkurencją z wielu stron, obserwując pojawienie się relatywnie nowych graczy na rynku, zapewniających ofertę swoim klientom, która jest bardziej podzielona na segmenty. Giganci w sferze technologii, specjaliści w zakresie płatności, detaliści, firmy telekomunikacyjne, inicjatywy finansowania typu „crowd-funding” i podmioty agregujące usługi wkraczają na rynek tradycyjnych usług bankowych. Z drugiej strony jego klienci są skłonni brać takie oferty pod uwagę.

Banki starają się działać w interesie swoich klientów. Bezpieczna bankowość wymaga szczególnej znajomości usług finansowych, dogłębnego rozumienia

		<p>potrzeb klientów oraz rygorystycznych systemów zarządzania ryzykiem. Ponieważ konkurencja spoza sektora bankowego ciągle rośnie, Emitent musi być szybszy w swoich działaniach, bardziej zręczny i innowacyjny.</p> <p>Wieloletnie i rozległe doświadczenie Emitenta oraz silna marka bardzo dobrze nadają się, aby wykorzystać te możliwości i stawać się lepszą firmą dla wszystkich swoich interesariuszy. Emitent jest liderem w bankowości cyfrowej i wykorzystuje ekonomię skali w połączeniu z doświadczeniami na rynkach lokalnych. Dokonuje inwestycji w budowanie rentownych, wzajemnie korzystnych stosunków z klientami w oparciu o jakość świadczonych przez siebie usług i różnorodne doświadczenia, jakie im oferuje. Emitent stara się być jeszcze bardziej świadomy dokonywanych przez siebie wyborów strategicznych.</p>																																																			
B.5	Opis grupy kapitałowej Emitenta oraz pozycji Emitenta w tej grupie	<p>Emitent jest częścią ING Groep N.V. („Grupa ING”). Grupa ING jest firmą holdingową obejmującą szerokie spektrum spółek (łącznie „ING”), oferujących usługi bankowe, inwestycyjne, ubezpieczenia na życie i fundusze emerytalne w celu zaspokojenia potrzeb szerokiej bazy swoich klientów. Emitent jest nienotowanym na giełdzie jednoosobowym podmiotem zależnym Grupy ING i obecnie oferuje usługi bankowości detalicznej dla osób fizycznych, małych i średnich przedsiębiorstw w Europie, Azji i Australii oraz bankowości korporacyjnej dla klientów na całym świecie, w szczególności międzynarodowych korporacji, rządów, instytucji finansowych oraz organizacji ponadnarodowych.</p>																																																			
B.9	Prognozy lub szacunki zysku	Nie dotyczy. Emitent nie przedstawiał żadnych publicznych prognoz zysku lub szacunków zysku.																																																			
B.10	Zastrzeżenia zawarte w raporcie biegłego rewidenta	Nie dotyczy. Raporty z badań sprawozdań finansowych Emitenta za lata zakończone 31 grudnia 2015 roku oraz 31 grudnia 2016 roku nie zawierały zastrzeżeń.																																																			
B.12	Wybrane najważniejsze historyczne informacje finansowe / Istotne lub znaczące niekorzystne zmiany	<p><i>Najważniejsze skonsolidowane dane ING Bank N.V.:(1)</i></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>(w mln EUR)</th> <th>2016</th> <th>2015</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="3">Bilans⁽²⁾</td> </tr> <tr> <td>Aktywa razem.....</td> <td>843.919</td> <td>1.001.992</td> </tr> <tr> <td>Kapitał własny razem.....</td> <td>44.146</td> <td>41.495</td> </tr> <tr> <td>Depozyty i środki pożyczone ⁽³⁾.....</td> <td>664.365</td> <td>823.568</td> </tr> <tr> <td>Pożyczki i zaliczki.....</td> <td>562.873</td> <td>700.007</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Wyniki⁽⁴⁾</td> </tr> <tr> <td>Przychody ogółem.....</td> <td>17.514</td> <td>17.070</td> </tr> <tr> <td>Koszty operacyjne.....</td> <td>10.603</td> <td>9.308</td> </tr> <tr> <td>Zwiększenie rezerw na straty z tytułu kredytów.....</td> <td>947</td> <td>1.347</td> </tr> <tr> <td>Zysk przed opodatkowaniem.....</td> <td>5.937</td> <td>6.415</td> </tr> <tr> <td>Opodatkowanie.....</td> <td>1.635</td> <td>1.684</td> </tr> <tr> <td>Zysk netto (przed uwzględnieniem udziałów mniejszościowych).....</td> <td>4.302</td> <td>4.731</td> </tr> <tr> <td>Przypadający na Akcjonariuszy spółki dominującej.....</td> <td>4.227</td> <td>4.659</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Wskaźniki (w %)</td> </tr> <tr> <td>Współczynnik wypłacalności (BIS)⁽⁵⁾...</td> <td>17,42</td> <td>16,04</td> </tr> <tr> <td>Wskaźnik Tier-1⁽⁶⁾.....</td> <td>14,41</td> <td>13,43</td> </tr> </tbody> </table> <p>Uwagi: (1) Powyższe dane pochodzą ze zbadanych przez biegłego rewidenta rocznych skonsolidowanych sprawozdań ING Bank N.V. w odniesieniu do lat obrotowych zakończonych 31 grudnia 2016 r. oraz 2015 r. Pożyczki i zaliczki dla klientów oraz depozyty klientów na dzień 31 grudnia 2015 r. zostały dostosowane w wyniku zmiany zasad rachunkowości. Odsyła się do uwagi nr 1 „Zasady rachunkowości” – zmiany zasad rachunkowości w 2016 r. w sprawozdaniu finansowym ING Bank N.V.</p>	(w mln EUR)	2016	2015	Bilans⁽²⁾			Aktywa razem.....	843.919	1.001.992	Kapitał własny razem.....	44.146	41.495	Depozyty i środki pożyczone ⁽³⁾	664.365	823.568	Pożyczki i zaliczki.....	562.873	700.007	Wyniki⁽⁴⁾			Przychody ogółem.....	17.514	17.070	Koszty operacyjne.....	10.603	9.308	Zwiększenie rezerw na straty z tytułu kredytów.....	947	1.347	Zysk przed opodatkowaniem.....	5.937	6.415	Opodatkowanie.....	1.635	1.684	Zysk netto (przed uwzględnieniem udziałów mniejszościowych).....	4.302	4.731	Przypadający na Akcjonariuszy spółki dominującej.....	4.227	4.659	Wskaźniki (w %)			Współczynnik wypłacalności (BIS) ⁽⁵⁾ ...	17,42	16,04	Wskaźnik Tier-1 ⁽⁶⁾	14,41	13,43
(w mln EUR)	2016	2015																																																			
Bilans⁽²⁾																																																					
Aktywa razem.....	843.919	1.001.992																																																			
Kapitał własny razem.....	44.146	41.495																																																			
Depozyty i środki pożyczone ⁽³⁾	664.365	823.568																																																			
Pożyczki i zaliczki.....	562.873	700.007																																																			
Wyniki⁽⁴⁾																																																					
Przychody ogółem.....	17.514	17.070																																																			
Koszty operacyjne.....	10.603	9.308																																																			
Zwiększenie rezerw na straty z tytułu kredytów.....	947	1.347																																																			
Zysk przed opodatkowaniem.....	5.937	6.415																																																			
Opodatkowanie.....	1.635	1.684																																																			
Zysk netto (przed uwzględnieniem udziałów mniejszościowych).....	4.302	4.731																																																			
Przypadający na Akcjonariuszy spółki dominującej.....	4.227	4.659																																																			
Wskaźniki (w %)																																																					
Współczynnik wypłacalności (BIS) ⁽⁵⁾ ...	17,42	16,04																																																			
Wskaźnik Tier-1 ⁽⁶⁾	14,41	13,43																																																			

		<p>(2) Wg stanu na dzień 31 grudnia.</p> <p>(3) Dane obejmują Banki i Dłużne papiery wartościowe.</p> <p>(4) Za rok zakończony 31 grudnia.</p> <p>(5) Współczynnik wypłacalności (BIS) = kapitał BIS jako procent Aktywów Ważonych Ryzykiem (w oparciu o Umowę Bazylejską III wprowadzaną stopniowo)</p> <p>(6) Wskaźnik Tier-1 = dostępny kapitał Tier-1 jako procent Aktywów Ważonych Ryzykiem. Uwaga: Począwszy od 2014 roku, powyższe Aktywa Ważone Ryzykiem obliczane są w oparciu o Umowę Bazylejską III wprowadzaną stopniowo.</p> <p><i>Istotne lub znaczące niekorzystne zmiany</i></p> <p>W okresie od dnia 30 czerwca 2017 r. do daty niniejszego Prospektu Emisyjnego Podstawowego, nie nastąpiła istotna zmiana sytuacji finansowej spółki ING Bank N.V. ani jej spółek zależnych objętych konsolidacją.</p> <p>W okresie od dnia 31 grudnia 2016 r. do daty niniejszego Prospektu Emisyjnego Podstawowego, nie wystąpiła żadna istotna negatywna zmiana dotycząca perspektyw rozwoju ING Bank N.V.</p>
B.13	Opis znaczących wydarzeń z ostatniego okresu, które mają znaczenie dla wypłacalności Emitenta	Nie dotyczy. W ostatnim okresie nie wystąpiły wydarzenia odnoszące się do Emitenta, które mają istotne znaczenie dla oceny wypłacalności Emitenta.
B.14	Zależność od innych podmiotów w ramach grupy	Opis grupy kapitałowej Emitenta oraz pozycji Emitenta w tej grupie jest przedstawiony w punkcie B.5 powyżej. Nie dotyczy. Emitent nie jest uzależniony od innych podmiotów w ramach Grupy ING.
B.15	Opis podstawowej działalności Emitenta	Emitent obecnie oferuje usługi bankowości detalicznej dla osób fizycznych, małych i średnich przedsiębiorstw w Europie, Azji i Australii oraz anowości korporacyjnej dla klientów na całym świecie, w szczególności międzynarodowych korporacji, rządów, instytucji finansowych oraz organizacji ponadnarodowych.
B.16	Zakres, w jakim Emitent jest bezpośrednio lub pośrednio podmiotem posiadającym lub kontrolowanym	Emitent jest nienotowanym na giełdzie jednoosobowym podmiotem zależnym ING Groep N.V.
B.17	Ratingi kredytowe przyznane Emitentowi lub jego dłużnym papierom wartościowym	Certyfikaty wyemitowane w ramach Programu nie są ocenione.

Dział C — Papiery wartościowe

Element	Tytuł	
C.1	Opis typu i klasy papierów wartościowych stanowiących przedmiot oferty i/lub dopuszczenia do obrotu, w tym ewentualny kod	<p>Certyfikaty opisane w niniejszym podsumowaniu są instrumentami finansowymi, które mogą zostać wyemitowane zgodnie z Programem Emisji Certyfikatów.</p> <p>Certyfikaty są otwartymi instrumentami inwestycyjnymi bez określonego terminu wymagalności lub daty wygaśnięcia i są oznaczone jako „Certyfikaty z Otwartą Datą Wymagalności” dla celów Programu, które mogą zostać wykonane przez Posiadacza Certyfikatu. Certyfikaty mogą zostać rozwiązane przez Emitenta [i mogą ulec automatycznemu rozwiązaniu, jeżeli</p>

	identyfikacyjny papierów wartościowych	Instrument Bazowy (zgodnie z definicją podaną poniżej) osiągnięte określony wcześniej poziom („Przypadek Maksymalnego Poziomu Strat”). Certyfikaty mogą być Certyfikatami Długimi (zgodnie z definicją podaną poniżej).
		Numer Serii: 2084 Numer transzy: 1 Łączna Wartość Nominalna: (i) Seria: 50000 (ii) Transza: 1 Kod ISIN: PLINGNV20842 Wspólny Kod: INTLUSD20842
C.2	Waluta emitowanych papierów wartościowych	Certyfikaty są denominowane w PLN
C.5	Opis wszystkich ograniczeń dotyczących swobodnej zbywalności papierów wartościowych	Istnieją pewne zwyczajowe ograniczenia dotyczące ofert, sprzedaży i dostarczania Certyfikatów oraz dystrybucji materiałów związanych z ofertą w Stanach Zjednoczonych, Europejskim Obszarze Gospodarczym, Francji, Holandii, Polsce i Wielkiej Brytanii.
C.8	Opis praw związanych z Certyfikatami, w tym ranking oraz ograniczenia tych praw	<i>Status</i> Certyfikaty będą stanowić bezpośrednie, niepodporządkowane i niezabezpieczone zobowiązania Emitenta i będą równorzędne (pari passu) ze sobą (z zastrzeżeniem niektórych długów, które są preferowane zgodnie z prawem) oraz z innymi niezabezpieczonymi zobowiązaniami (innymi niż zobowiązania podporządkowane, jeżeli wystąpią) Emitenta, nieuregulowanymi w danym czasie. <i>Opodatkowanie</i> Emitent nie będzie ponosić odpowiedzialności ani nie będzie zobowiązany do zapłaty żadnego podatku, opłaty, podatku pobieranego u źródła ani do dokonania żadnej innej płatności wynikającej z posiadania, przenoszenia własności, realizacji lub egzekucji Certyfikatów; wszelkie takie konieczne do zapłacenia, dokonania, zatrzymania lub odliczenia podatki, opłaty, podatki potrącane u źródła oraz inne płatności zostaną naliczone od wszelkich płatności dokonywanych przez Emitenta. <i>Prawo właściwe</i> Prawem właściwym dla Certyfikatów, które będą zgodnie z nim interpretowane, jest prawo angielskie. <i>Opcje rozwiązania</i> Certyfikaty mogą zostać rozwiązane przez Emitenta w wyniku Wezwania Emitenta, a dodatkowo mogą również zostać wykonane przez Posiadaczy Certyfikatów w określonych terminach, każdorazowo po wcześniejszym zawiadomieniu. <i>Cena Emisyjna</i> PLN 31
C.9	Odsetki: Stopa	Nie dotyczy. Certyfikaty nie są oprocentowane.

	<p>procentowa i daty wymagalności odsetek</p> <p>Umorzenie: Data wymagalności, amortyzacja i procedury dokonywania spłat</p> <p>Przedstawiciel posiadaczy dłużnych papierów wartościowych</p>	<p>Certyfikaty upoważnią ich posiadaczy (w momencie prawidłowego wykonania i z zastrzeżeniem certyfikacji w odniesieniu do faktycznej własności poza Stanami Zjednoczonymi) do otrzymywania kwoty środków pieniężnych (jeżeli wystąpią), obliczonych zgodnie z właściwymi warunkami.</p> <p>Nie dotyczy.</p>
C.10	<p>Jeżeli papier wartościowy zawiera w sobie instrument pochodny, wyjaśnienie w jaki sposób wartość inwestycji zależy od wartości instrumentu bazowego</p>	<p>Certyfikaty są Certyfikatami Długimi.</p> <p>„Certyfikaty Długie” (które to określenie obejmuje również Certyfikaty ze Stałą Dźwignią) są to certyfikaty mające na celu umożliwienie inwestorowi osiągnięcia zysków z rynków rosnących poprzez naśladowanie zmian Instrumentu Bazowego. Jeżeli wartość Instrumentu Bazowego wzrasta, oczekuje się, że wartość Certyfikatu Długiego również wzrośnie, z zastrzeżeniem kosztów finansowania dostarczonego przez Emitenta (lub, w przypadku Certyfikatów ze Stałą Dźwignią, pewnych kosztów Emitenta związanych z zabezpieczeniem certyfikatów), zmianami odpowiedniego kursu wymiany walutowej oraz jakichkolwiek kosztów. Różnica pomiędzy Certyfikatem Długim a certyfikatem zwyczajnym polega na tym, że w przypadku Certyfikatu Długiego kwota, którą trzeba zainwestować w taką samą stopę udziału w Instrumencie Bazowym, jest zazwyczaj znacząco niższa.</p>
C.11	<p>Wniosek o dopuszczenie do obrotu i dystrybucji na rynku regulowanym</p>	<p><i>Notowanie i dopuszczenie do obrotu</i></p> <p>Złożono wniosek przez Emitenta (lub w jego imieniu) o dopuszczenie Certyfikatów do obrotu na Gieldzie Papierów Wartościowych w Warszawie od dnia 15 lutego 2018.</p>
C.15	<p>Wskazanie, w jaki sposób wartość inwestycji zależy od wartości instrumentu(-ów) bazowego(-ych)</p>	<p>Certyfikaty naśladowują zmiany Instrumentu Bazowego w sposób liniowy w sposób otwarty. Kwota, którą trzeba zainwestować w Certyfikat, aby uzyskać taką samą stopę udziału w Instrumencie Bazowym jak w przypadku inwestycji bezpośredniej, jest znacząco niższa. W związku z tym wyrażony procentowo zysk, w przypadku wzrostu wartości Instrumentu Bazowego oraz wyrażona procentowo strata w przypadku spadku, wartości Instrumentu Bazowego, są wyższe dla Certyfikatów niż dla bezpośredniej inwestycji w Instrument Bazowy.</p>
C.16	<p>Data wygaśnięcia lub wymagalności pochodnych papierów wartościowych</p>	<p>Certyfikaty są otwartymi instrumentami inwestycyjnymi bez określonego terminu wymagalności lub daty wygaśnięcia, które mogą zostać wykonane przez Posiadaczy Certyfikatów w dacie wykonania po wcześniejszym zawiadomieniu. Certyfikaty mogą zostać rozwiązane przez Emitenta po wcześniejszym zawiadomieniu i mogą ulec automatycznemu rozwiązaniu po wystąpieniu Przypadku Maksymalnego Poziomu Strat.</p>
C.17	<p>Opis procedury rozliczenia papierów wartościowych</p>	<p>Certyfikaty są rozliczane poprzez (a płatności w odniesieniu do Certyfikatów zostaną w związku z tym dokonane zgodnie z zasadami) Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.</p>
C.18	<p>Opis sposobu dokonywania zwrotu z</p>	<p>Każda emisja Certyfikatów upoważni ich posiadaczy (w momencie prawidłowego wykonania i z zastrzeżeniem certyfikacji w odniesieniu do</p>

	<p>pochodnych papierów wartościowych</p>	<p>faktycznej własności poza Stanami Zjednoczonymi) do otrzymywania kwoty środków pieniężnych (jeżeli wystąpią) w dniu rozliczenia, obliczonych poprzez odniesienie do wartości Instrumentu Bazowego lub po wykonaniu przez Posiadaczy Certyfikatów w sytuacji, w której Emitent zwiększył Maksymalny Koszt Luki, obliczonych poprzez odniesienie do rynkowej wartości godziwej Certyfikatów) i podlegających pomniejszeniu o kwoty kosztów finansowych i wydatków.</p> <p>Po wystąpieniu Przypadku Maksymalnego Poziomu Strat Posiadacze Certyfikatów otrzymają zerowy zwrot z Certyfikatów.</p>
C.19	<p>Ostateczna cena referencyjna instrumentu bazowego</p>	<p>Ostateczna cena referencyjna Instrumentu Bazowego będzie kwotą równą wartości Instrumentu Bazowego w odpowiedniej dacie wyceny, określonej przez Agenta Rozliczeniowego poprzez odniesienie do publicznie dostępnego źródła.</p>
C.20	<p>Opis rodzaju instrumentu bazowego i wskazanie miejsca, w którym można uzyskać informacje o instrumencie bazowym</p>	<p>Certyfikaty są powiązane z daną walutą („Instrument Bazowy”). Informacje dotyczące Instrumentu Bazowego znajdują się w (Kod Bloomberg: USDPLN <Crncy>).</p>

Dział D — Ryzyka

Element	Tytuł	
D.2	Najważniejsze informacje o głównych czynnikach ryzyka charakterystycznych dla Emitenta lub jego branży	<p>Ze względu na fakt, że Emitent jest częścią spółki świadczącej usługi finansowe i prowadzącej działalność na skalę globalną, na przychody i zyski Emitenta mają wpływ takie czynniki, jak zmienność i siła otoczenia gospodarczego, biznesowego, płynności, finansowania i rynków kapitałowych, charakterystyczne dla regionów geograficznych, w których prowadzi on działalność gospodarczą. Obserwowane obecnie zawirowania i zmienność tych czynników miały i mogą nadal mieć niekorzystny wpływ na rentowność, wypłacalność i płynność działalności Emitenta. Emitent zidentyfikował szereg konkretnych czynników, które mogą mieć niekorzystny wpływ na jego działalność i zdolność do dokonywania płatności z tytułu Certyfikatów. Czynniki te obejmują:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● nieprzerwane ryzyko odrodzenia się zawirowań i ciągłą zmienność na rynkach finansowych i generalnie w gospodarce ● niekorzystne warunki na rynku kapitałowym i kredytowym oraz zmiany regulacyjne niewywiązanie się ze zobowiązań przez dużego uczestnika rynku ● wahania stopy procentowej i inne zmiany dotyczące stopy procentowej ● zmiany przepisów i/lub regulacji dotyczących usług finansowych ● brak możliwości zwiększenia lub utrzymania udziału w rynku ● niemożność wywiązania się przez kontrahentów z ich zobowiązań finansowych ● warunki rynkowe i podwyższone ryzyko trwałej utraty wartości kredytów ● upadłość banków objętych zakresem planów rekompensat państwowych ● ujemne skutki inflacji i deflacji ● brak możliwości skutecznego zarządzania ryzykiem za pomocą instrumentów pochodnych ● brak możliwości utrzymania kluczowego personelu ● niemożność ochrony własności intelektualnej i możliwość stania się przedmiotem roszczeń związanych z naruszeniem praw ● niewystarczające założenia przyjęte przy opracowywaniu modelu zachowań klienta w celu obliczenia ryzyka rynkowego ● zobowiązania zaciągnięte w zakresie zdefiniowanych planów świadczeń emerytalnych ● nieadekwatność polityk i wytycznych w zakresie zarządzania ryzykiem ● ryzyka regulacyjne ● roszczenia klientów, którzy czują, że zostali wprowadzeni w błąd lub zostali potraktowani niesprawiedliwie ● obniżenie lub potencjalne obniżenie ratingów ● ryzyka operacyjne takie jak przerwy lub błędy w pracy systemów, naruszenia bezpieczeństwa, cyber-ataki, błąd ludzki, zmiany w praktyce operacyjnej lub nieadekwatne systemy kontroli ● niekorzystny rozgłos, roszczenia lub oskarżenia, postępowania

		prawne oraz postępowania i sankcje regulacyjne
D.3	Najważniejsze informacje o głównych czynnikach ryzyka charakterystycznych dla Certyfikatów	<p>W odniesieniu do Certyfikatów mogą wystąpić następujące główne czynniki ryzyka:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Certyfikaty mogą zostać rozwiązane przez Emitenta [i mogą ulec automatycznemu rozwiązaniu, jeżeli Instrument Bazowy osiągnie określony wcześniej poziom]. Osoby inwestujące w Certyfikaty powinny mieć świadomość, że mogą stracić całość inwestycji, jeżeli Instrument Bazowy znajdzie się na niekorzystnym poziomie po wykonaniu lub rozwiązaniu, w zależności od okoliczności. ● Cechą Certyfikatów jest określenie maksymalnego poziomu strat (stop-loss), w przypadku przekroczenia którego nastąpi wcześniejsze rozwiązanie Certyfikatów. ● Certyfikaty są Certyfikatami Długimi, z czym wiążą się określone rodzaje ryzyka. „Certyfikaty Długie” (które to określenie obejmuje również Certyfikaty ze Stałą Dźwignią) są to certyfikaty mające na celu umożliwienie inwestorowi osiągnięcia zysków z rynków rosnących poprzez naśladowanie zmian Instrumentu Bazowego. Jeżeli wartość Instrumentu Bazowego wzrasta, oczekuje się, że wartość Certyfikatu długiego wzrośnie, z zastrzeżeniem kosztów finansowania dostarczonego przez Emitenta (lub, w przypadku Certyfikatów ze Stałą Dźwignią, pewnych kosztów Emitenta związanych z zabezpieczeniem certyfikatów), zmianami odpowiedniego kursu wymiany walutowej oraz jakichkolwiek kosztów. ● Certyfikaty niewykonane zgodnie z Warunkami (jeżeli wykonanie jest wymagane) będą po ich wygaśnięciu bezwartościowe. ● Emitent może podjąć decyzję o wcześniejszym umorzeniu Certyfikatów, jeżeli podatek pobierany u źródła w USA dotyczy jakichkolwiek obecnych lub przyszłych płatności z tytułu Certyfikatów. ● Emitent może wcześniej rozwiązać Certyfikaty, jeżeli stwierdzi, że wykonanie jego zobowiązań wynikających z Certyfikatów lub utrzymanie jego ewentualnych transakcji zabezpieczających przestało być z jakiegokolwiek przyczyny zgodne z prawem lub wykonalne, w całości lub częściowo. ● Ratingi kredytowe nadane Certyfikatom mogą nie odzwierciedlać potencjalnego wpływu wszystkich rodzajów ryzyka wpływających na wartość Certyfikatów. ● Działalność inwestycyjna inwestorów może podlegać ograniczeniom wynikającym z przepisów i regulacji w zakresie inwestycji lub przeglądom lub regulacji przez określone organy. ● W określonych okolicznościach Emitent może wprowadzić zmiany do Certyfikatów bez uzyskania zgody Posiadaczy Certyfikatów, które mogą wpływać na interesy Posiadaczy Certyfikatów. ● Inwestorzy mogą być zobowiązani do pokrywania wydatków. ● Posiadacze mogą nie otrzymać pełnej kwoty płatności należnej z Certyfikatów w wyniku pobrania podatku u źródła przez Emitenta, zgodnie z obowiązującym prawem.
D.6	Ryzyko wskazujące, że inwestorzy mogą	Kapitał zainwestowany w Certyfikaty jest narażony na ryzyko. W związku z tym kwota, jaką potencjalny inwestor może otrzymać w momencie umorzenia jego Certyfikatów, może być mniejsza od kwoty

	stracić całość albo część wartości inwestycji	<p>zainwestowanej przez niego i może wynosić zero.</p> <p>Inwestorzy stracą nawet całą wartość inwestycji, jeżeli</p> <p>(a) sprzedadzą swoje Certyfikaty przed zaplanowanym umorzeniem na rynku wtórnym za kwotę, która jest niższa od początkowej ceny zakupu;</p> <p>(b) Emitent stanie się niewypłacalny lub zostanie objęty postępowaniem upadłościowym, lub nastąpi inne wydarzenie, które w negatywny sposób wpłynie na zdolność Emitenta do spłaty kwot wynikających z emisji Certyfikatów;</p> <p>(c) Certyfikaty zostaną przedwcześnie umorzone z powodów niezależnych od Emitenta (np. zmiana obowiązującego prawa lub zdarzenie rynkowe dotyczące aktywa bazowego (aktywów bazowych)), i kwota wypłacona lub dostarczona będzie niższa od początkowej ceny zakupu;</p> <p>(d) Certyfikaty będą podlegać pewnym korektom lub alternatywnym metodom wyceny w wyniku określonych niekorzystnych zdarzeń rynkowych, które skutkować będą zmniejszeniem kwoty, jaka będzie miała zostać wypłacona lub dostarczona, do poziomu niższego od początkowej ceny zakupu; i/lub</p> <p>(e) odpowiednie warunki wypłaty nie będą przewidywały pełnej płatności początkowej ceny zakupu po umorzeniu lub określonym wcześniejszym umorzeniu a instrument bazowy (instrumenty bazowe) działają w sposób, który powoduje, iż kwota, jaka będzie miała zostać wypłacona lub dostarczona w związku z Certyfikatami będzie niższa niż początkowa cena zakupu.</p>
--	---	---

Dział E — Oferta

Element	Tytuł	
E.2b	Przyczyny oferty i opis wykorzystania wpływów pieniężnych, gdy są one inne niż osiągnięcie zysku i/lub zabezpieczenie przed określonymi rodzajami ryzyka	Wpływy netto z emisji Certyfikatów zostaną wykorzystane przez Emitenta dla swoich ogólnych celów korporacyjnych.
E.3	Opis warunków oferty	Nie ma okresu przyjmowania zapisów a oferta dotycząca Certyfikatów nie podlega żadnym warunkom narzuconym przez Emitenta.
E.4	Interesy osób fizycznych i prawnych zaangażowanych w emisję/ofertę	Dealerzy otrzymali wynagrodzenie w związku z emisją Certyfikatów. Każdy taki Dealer oraz jego podmioty powiązane mogą być zaangażowani, a także mogą zaangażować się w przyszłości, w transakcje bankowości inwestycyjnej i/lub bankowości komercyjnej i mogą świadczyć inne usługi na rzecz Emitenta i jego jednostek powiązanych w ramach normalnej działalności.
E.7	Szacunkowe koszty pobierane od inwestora przez Emitenta lub oferującego	Nie istnieją koszty pobierane od inwestora przez Emitenta lub jakiegokolwiek Upoważnionego Oferenta ogólnie w odniesieniu do Programu [lub przez Emitenta w związku z konkretną emisją Certyfikatów]; koszty takie mogą jednak być pobierane przez Upoważnionego Oferenta w związku z konkretną emisją Certyfikatów. W takim przypadku Upoważniony Oferent będzie miał prawny obowiązek dostarczenia inwestorowi odpowiednich informacji.